



Компания Embraer Executive Jets объявила о третьем в этом году обновлении своего бизнес-джета Phenom 300EV, добавив самому продаваемому лёгкому реактивному самолёту систему автоматической посадки Garmin Autoland, автоматическое торможение, электродистанционную систему управления рулем направления и множество других улучшений. Этот шаг является продолжением запуска в феврале моделей Praetor 500E и 600E, которые обе теперь сертифицированы FAA, EASA и бразильским ANAC. По данным Embraer, 300EV завершил лётные испытания и, как ожидается, получит те же три сертификата к концу года, а первые поставки запланированы на конец 2028 года. Цена составляет \$13,995 млн (в ценах 2026 года).

Компания Aero Asset, специализирующаяся на продаже вертолётов и анализе рынка, опубликовала отчёт о тенденциях на рынке однодвигательных вертолётов за первое полугодие 2026 года. В документе рассматриваются показатели розничных продаж, объём предложения, ценообразование, динамика региональных рынков и тенденции ликвидности для наиболее востребованных моделей однодвигательных вертолётов. Первое полугодие 2026 года характеризовалось снижением розничных продаж и сокращением количества вертолётот, выставленных на продажу, в результате чего темп поглощения (время, которое потребуется, чтобы продать все вертолётоты на рынке, при отсутствии новых поступлений) снизился до пяти месяцев.

Главное управление гражданской авиации ОАЭ (GCAA) и компания Skyports Infrastructure (Skyports) объявили о том, что объект VDX – первый в мире специализированный коммерческий вертипорт – получил сертификат, разрешающий эксплуатацию eVTOL. Этот объект, официально зарегистрированный в процессе сертификации GCAA под названием VDX, стал первым в мире специализированным коммерческим вертипортом, прошедшим сертификацию, что открывает путь к запуску коммерческих услуг аэротакси в Дубае.



Летний лагерь миллиардеров в Сан-Вэлли привлекает всё больше бизнес-джетов

WINGX: В Сан-Вэлли каждый июль происходит одно и то же, и этот год не исключение: все прилетают во вторник и разъезжаются по домам на выходных. Только во вторник мы насчитали более 150 прибытий, а из Лос-Анджелеса и Нью-Йорка в течение недели прибыло почти 100 бизнес-джетов

стр. 23

Лёгкие и сверхлёгкие воздушные суда – важный элемент транспортной системы России

Лёгкие и сверхлёгкие воздушные суда играют важную роль в перевозке пассажиров и грузов в отдаленные районы, а также в борьбе с лесными пожарами и поддержке сельского хозяйства. Они способствуют подготовке коммерческих пилотов и развитию туризма и авиационного спорта

стр. 25

Прижало к земле: в Петербурге распродают частные вертолётоты

Владельцы частных вертолётот несут убытки из-за регулярных ограничений полётот. Некоторые из них продают свой воздушный флот, другие готовятся менять регион дислокации. А всего несколько лет назад вертолётный маршрут из Пулково в Усть-Лугу считался крайне востребованным

стр. 27

Сокращение запасов привело к снижению продаж на вторичном рынке вертолётот

Компания Aero Asset, специализирующаяся на продаже вертолётот и анализе рынка, опубликовала отчёт о тенденциях на рынке однодвигательных вертолётот за первое полугодие 2026 года

стр. 29

Минтранс выделят экскурсионные полёты в отдельный вид авиарбот

Экскурсионные полёты выделяют в отдельный вид авиационных работ, сообщил Минтранс. «Минтранс планирует закрепить экскурсионные полёты как отдельный вид авиационных работ. Это позволит снизить административные барьеры и создать понятные условия для развития внутреннего туризма», - говорится в материалах министерства.

Минтранс и Росавиация дорабатывают нормативную базу для лёгкой и сверхлёгкой авиации. Для

эксплуатантов воздушных судов, в частности, планируется сократить пакет требуемых документов для получения сертификата, уменьшить сроки рассмотрения с 60 до 50 дней, а также подготовить типовые шаблоны руководящих документов.

С 1 марта можно подавать заявление о госрегистрации прав на такие суда через «Госуслуги», идёт работа над переходом на электронное представление аэронавигационной информации о посадочных площадках.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

AircraftPost: в первом полугодии продажи и предложение на вторичном рынке бизнес-джетов снизились

По данным компании AircraftPost, в первом полугодии темпы продаж подержанных бизнес-джетов несколько замедлились на фоне сокращения числа самолётов, поступающих на рынок. Количество проданных воздушных судов за первые шесть месяцев 2026 года уменьшилось до 502, что на 2,3% меньше показателя аналогичного периода прошлого года (514 бизнес-джетов), сообщает AircraftPost (подразделение AIN Media Group). Одновременно с этим на рынок поступило 728 бизнес-джетов, что на 3,6% меньше, чем в первом полугодии 2025 года (755).

В категории бизнес-джетов с большим салоном в первом полугодии было зафиксировано наибольшее количество как поступлений на рынок, так и продаж по сравнению с другими категориями. В AircraftPost отметили, что значительный вклад

в эти результаты внесла модель Gulfstream IV-SP. В первом полугодии на рынок вышло 168 бизнес-джетов этого типа, а продано было 116.

Следом за ними идет категория средних бизнес-джетов: на рынок поступило 159 самолётов и 115 продано. По данным AircraftPost, лидером по пополнению рынка в этой категории стала модель Cessna Citation Sovereign, а самым продаваемым самолётом сегмента – Citation XLS+.

Что касается остальных категорий, то в первом полугодии на рынок поступило 76 бизнес-джетов сверхбольшой дальности, из которых было продано 59; в сегменте суперсредних джетов показатели составили 92 и 48 единиц соответственно; в категории лёгких джетов – 146 и 100; а в сегменте сверхлёгких джетов – 87 и 51.



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Самолёт «Танго» с отечественным двигателем АПД-520 «Лидер» совершил первый полёт

Компания Spectra Aircraft (входит в S7 Group) провела первый полёт легкомоторного самолёта «Танго», оснащённого экспериментальным образцом отечественного поршневого двигателя АПД-520 «Лидер». За штурвалом находился летчик-испытатель 1 класса, директор ФАУ «СибНИА им. С.А. Чаплыгина» Владимир Барсук.

Самолёт выполнил полёт по кругу и успешно приземлился на аэродроме вылета. Все системы воздушного судна отработали штатно, полёт прошёл в полном соответствии с заданием.

Первому полёту предшествовал комплекс наземных испытаний, в ходе которых специалисты проверяли работу экспериментального образца двигателя в составе самолёта. Задача была убедиться, что двигатель корректно работает, а все необходи-

мые показатели его систем корректно отображаются на многофункциональных индикаторах в кабине экипажа. Специалисты проверяли герметичность топливной системы, работу системы управления самолётом, тормозов и пилотажно-навигационного оборудования. Отдельно оценивали электромагнитную совместимость, чтобы бортовое оборудование не создавало помех друг другу.

В ходе наземной отработки двигатель запускали и проверяли на всех режимах, измерили время запуска и скорость набора оборотов. Затем последовали рулежки по полосе, скоростные пробежки на режимах, близких к взлётным, и подлёты на высоту до пяти метров для определения скорости отрыва. После успешного завершения всех этапов самолёт был признан готовым к первому полёту.



Jetport Interiors

Решения,
создающие
стиль

→

jetport-interiors.tech

OpsGroup выпустила руководство по стоянке самолётов в Европе летом

Для тех, кто этим летом планирует полёты в Европу на бизнес-джетах и хочет избежать операционных сложностей в аэропортах, ресурс OpsGroup, специализирующийся на планировании полётов, объединил информацию из своих отдельных справочников по странам в единый документ.

Руководство «Maps of Misery: Europe Summer Parking Guide 2026» предоставляет операторам воздушных судов подробные сведения о наличии мест на перроне в самых популярных аэропортах. Также в нём указаны рекомендуемые альтернативные варианты размещения самолётов вблизи излюбленных мест отдыха состоятельных путешественников, включая Испанию (в том числе Балеарские острова), Грецию, Италию (включая Сардинию и Сицилию), Францию, Португалию и Хорватию.

Материал структурирован по регионам и содержит карты с перечнем аэропортов, где ситуация со стоянкой оценивается как «хорошая», «сносная» или «плохая» (категории «Good», «Not-so-bad» или «Ugly»). Это помогает пользователям принимать взвешенные решения, учитывая компромиссы, на которые, возможно, придётся пойти ради близости к пункту назначения. В руководство также включена информация о сроках подачи заявок на стоянку и ключевых операционных особенностях каждого аэропорта, например, о требованиях к получению слотов.

Авторы предупреждают, что ситуация в аэропортах может быстро меняться, и хотя карты предоставляются «без каких-либо гарантий», компания обязуется поддерживать их актуальность.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Japan Biz Aviation купит eVTOL SD-05

Чартерный оператор Japan Biz Aviation подписал меморандум о взаимопонимании с компанией SkyDrive. Это соглашение может привести к началу эксплуатации трёхместных eVTOL модели SD-05. Подписанный документ стал очередным шагом SkyDrive по налаживанию сотрудничества с обладателями сертификатов эксплуатанта (АОС), способными поддержать планы по запуску сервисов аэротакси на базе eVTOL.

Базируясь в токийском аэропорту Ханэда (RJTT), компания Japan Biz Aviation эксплуатирует парк воздушных судов, включающий несколько вертолётов Bell 429 и самолётов HondaJet. По данным SkyDrive, Japan Biz может организовать полёты аэротакси на eVTOL в рамках уже существующего сотрудничества с японскими железнодорожными компаниями, хотя в официальном сообщении не уточняется, какое количество SD-05 планируется приобрести.

На сегодняшний день большинство соглашений о продаже eVTOL SkyDrive в Японии было заключено с клиентами, не имеющими сертификата эксплуатанта. Компания сообщила о получении предварительных заказов со всего мира на 427 SD-05 (в том числе от клиентов из таких стран, как Индонезия) и планирует начать поставки в 2028 году.

«Мы работаем над популяризацией чартерных рейсов на бизнес-джетах и вертолётах как нового способа передвижения по Японии», - заявил представитель руководства Japan Biz Aviation Син Коидзуми. «Этот меморандум – важный дополнительный шаг, расширяющий сферу нашей деятельности».

Vertical Aerospace подтвердила новую задержку в сертификации Valo

Компания Vertical Aerospace подтвердила очередное отступление от графика сертификации своего электрического воздушного судна вертикального взлёта и посадки Valo, в результате чего сертификация теперь отложена до 2029 года.

Согласно предыдущим планам, обнародованным в ноябре 2024 года, компания перенесла достижение этой цели с 2026 на 2028 год, что само по себе стало задержкой по сравнению с первоначальной целью получить сертификат в 2025 году, хотя на тот момент она всё ещё была сосредоточена на своем самолёте VX4.

Однако, объявив о последних изменениях 13 июля, компания Vertical заявила, что «пересмотрела свой план программы с учётом оставшегося объёма работ по сертификации, включая создание и испытание самолётов Valo, соответствующих требованиям сертификации».

Valo – платформа eVTOL, которую компания Vertical планирует вывести на рынок, – была представлена в декабре прошлого года. Компания рассчитывает завершить критический анализ конструкции (CDR) самолёта к концу 2026 года.



Above получила разрешение от САА

Компания Above стала новым британским авиаперевозчиком, получив одобрение Управления гражданской авиации Великобритании (САА). Базируясь в центре деловой авиации XLR Executive Jet Centre в аэропорту Бирмингема, Above начинает работу, предлагая 25 маршрутов между городами Великобритании и Европы по фиксированным тарифам, а также гибкие услуги частных чартерных перевозок по индивидуальному заказу через чартерных брокеров.

Компания будет выполнять рейсы на самолёте Embraer Phenom 100 (регистрационный номер G-FABV). Также подтверждено, что уже выбран второй самолёт Phenom 100, и в настоящее время ведутся переговоры о месте его базирования.

Компания Above запускает ряд чартерных рейсов по фиксированным ценам из Бирмингема, охватывающих направления с перелётом в тот же день и ночевкой по Великобритании и Европе. Первоначальная сеть включает такие направления, как Белфаст-Сити и Белфаст Интернешнл, Бордо, Брюссель, Канны, Копенгаген, Дублин, Эдинбург, Женева, Глазго, Гернси, Джерси, Ницца, Париж, Прага и Цюрих.

Above также предлагает рейсы по запросу из аэропортов Великобритании и Европы. Компания представлена на платформе Avinode для доступа чартерных брокеров.

ExecuJet MRO Services Belgium получила одобрение EASA и FAA для Falcon 6X

Европейское агентство по безопасности полётов (EASA) и Федеральное управление гражданской авиации США (FAA) одобрили деятельность ExecuJet MRO Services Belgium по выполнению оперативного и тяжёлого технического обслуживания самолётов Dassault Falcon 6X. Кроме того, авиационные власти Бермудских островов, Арубы и Гернси также сертифицировали компанию для проведения оперативного и тяжёлого обслуживания данной модели.

Также было расширено действие сертификата ExecuJet MRO Services Belgium в рамках программы Dassault MRO GoTeam: теперь он включает ока-

зание оперативной технической помощи (в том числе при ситуациях AOG) для Falcon 6X. Это событие имеет большое значение, поскольку оно расширяет сеть поддержки для эксплуатантов Falcon и укрепляет позиции ExecuJet MRO Services Belgium как надёжного партнёра Dassault в сфере ТОиР в Европе и за её пределами.

Falcon 6X – новейшая модель в линейке Dassault и флагманский продукт компании. Обладая дальностью полёта 5500 морских миль, этот самолёт способен совершать беспосадочные перелёты из Лондона в пункты назначения по всей Северной Америке, Африке, на Ближнем Востоке и в Азии.



Universal Italy получила IS-BAH Stage II Nimbl: процедурные ошибки – главная причина инцидентов в бизнес-авиации

Три FBO компании Universal Aviation в Италии получили сертификат соответствия стандарту IS-BAH Stage II (International Standard for Business Aircraft Handling – международный стандарт наземного обслуживания деловой авиации), разработанному IBAC. В число этих объектов вошли три важнейших узла деловой авиации страны: аэропорт Рим-Чампино (LIRA), а также миланские аэропорты Линате (LIML) и Мальпенса (LIMC).

Стандарт IS-BAH, запущенный в 2014 году, представляет собой добровольную трёхуровневую программу, основанную на аудите и внедрении систем управления безопасностью полётов, а также передовых отраслевых практик. Первые объекты прошли сертификацию по уровню Stage I годом ранее. Сертификация IS-BAH Stage II подтверждает, что система управления безопасностью на объекте вышла за рамки начального этапа внедрения и последовательно применяется в повседневной операционной деятельности.

Это достижение Universal Aviation Italy совпало с разгаром напряженного летнего сезона в Италии и во всём Средиземноморском регионе. В этот период такие вопросы, как стоянка воздушных судов, координация действий в аэропорту, распределение слотов, наземный транспорт, кейтеринг и внезапные изменения в расписании, создают дополнительную нагрузку на операторов, лётные экипажи и наземный персонал.

Согласно недавно опубликованному годовому отчёту Nimbl о безопасности за 2026 год, наиболее часто сообщаемой причиной инцидентов, связанных с безопасностью полётов в деловой авиации, являются процедурные ошибки. Эти выводы основаны на данных, собранных посредством отчётов об инцидентах, поступающих через платформу системы управления безопасностью Nimbl.



Для каждого инцидента были проанализированы несколько категорий безопасности, в том числе процедуры, системы воздушного судна, инфраструктура и окружающая среда, перемещение воздушного судна и буксировка, а также этапы полёта, наряду с факторами, способствующими инциденту, такими как тип воздушного судна, экипаж, объекты и операционные проблемы. Среди полученных результатов: 60% инцидентов произошли во время наземных операций или на этапе захода на посадку, в 58% случаев были указаны два или более факторов риска, а в 60% отчётов были перечислены как человеческие, так и операционные риски. Значительное число инцидентов было связано с участием третьих лиц, что, по мнению Nimbl, отражает взаимосвязанный характер операций в деловой авиации.

«В нашей отрасли нельзя проявлять самоуспокоение, когда речь идёт о соблюдении правил безопасности», – заявил генеральный директор Nimbl Марк Байер. «Этот отчёт освещает недавние инциденты, предоставляя операторам полезную информацию, которую они могут использовать для укрепления своей культуры безопасности и заблаговременного реагирования на операционные угрозы до того, как они перерастут в реальные инциденты».

По словам Байера, полученные результаты отражают более широкую тенденцию, наблюдаемую в отрасли. «Как показывает концепция модели швейцарского сыра, инциденты редко вызваны одной единственной проблемой. Чаще всего они происходят, когда небольшие пробелы в процедурах, коммуникации, обучении или оперативном контроле совпадают в неподходящий момент», – сказал он.

Archer представляет Zee – базовую модель ИИ, специально разработанную для авиации

Компания Archer Aviation Inc. анонсировала Zee – передовую в мировом масштабе базовую модель, созданную специально для авиации. Она представляет собой единую платформу авиационной аналитики, использующую данные систем ADS-B, переговоров с диспетчерами (ATC), аэронавигационных карт, параметров состояния воздушных судов, а также информацию о рельефе местности и погодных условиях.

Модель Zee обучена на реальных эксплуатационных данных, собранных с помощью собственной системы обработки данных Archer и глобальной сети, насчитывающей более 6000 приемников ADS-B.

«С помощью Zee мы создаём интеллектуальную надстройку для всей авиационной системы. Компания, владеющая данными и базовой моделью, станет одним из лидеров, ведущих авиационную отрасль в новую эру полетов», – заявил Адам Голдштейн, основатель и генеральный директор Archer.

В обычный день в воздушном пространстве США выполняется более 45000 полётов. Эта активность генерирует непрерывный поток данных – радиопереговоры, навигационные параметры и сведения о состоянии воздушных судов, которые пилоты и авиадиспетчеры должны сопоставлять и анализировать в режиме реального времени.

Zee разработана таким образом, чтобы воспринимать эти разрозненные источники информации как единую систему. Цель Archer при создании этой унифицированной платформы авиационной аналитики – получить высокопроизводительную

модель с минимальной задержкой, способную работать непосредственно в устройстве без подключения к сети. Это критически важно для применения в самых разных сферах авиации: от аэротакси и беспилотных летательных аппаратов до коммерческих авиалайнеров и систем управления воздушным движением.

Команду специалистов Archer по ИИ, насчитывающую около 100 исследователей и инженеров, возглавляет Марио Сруджи (Mario Srouji), перешедший в компанию в прошлом году из Apple. Консультантом команды выступает профессор Руслан Салахутдинов – бывший вице-президент по иссле-

дованиям в области ИИ в Meta и директор по исследованиям ИИ в Apple. В состав команды входят исследователи ИИ, ранее работавшие в ведущих технологических компаниях Кремниевой долины и в передовых университетских лабораториях.

Archer ведёт переговоры о первоначальном внедрении системы Zee в рамках пилотных проектов с участием государственных органов, авиакомпаний и других отраслевых партнёров. Сферы применения включают организацию полётов, управление воздушным движением и помощь второму пилоту, что призвано повысить безопасность и эффективность полётов.



Electra и Safran разработают турбогенератор для гибридно-электрического самолёта EL9

Компании Electra и Safran Helicopter Engines объявили о заключении соглашения на весь жизненный цикл производства турбогенератора TG600, который будет использоваться в качестве силовой установки для инновационного гибридно-электрического самолёта Electra EL9 Ultra Short. Это соглашение стало важной вехой в процессе разработ-

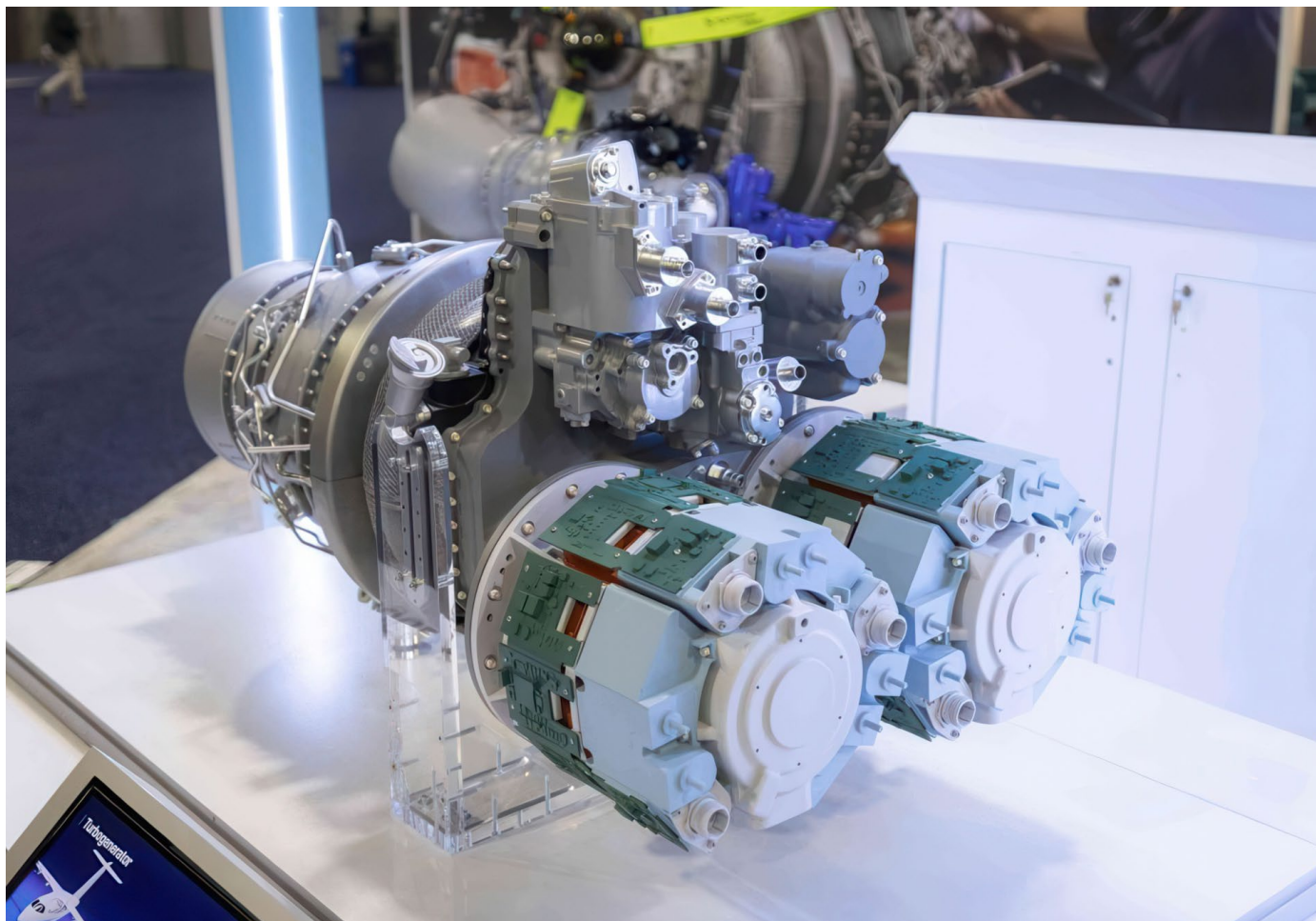
ки и сертификации EL9 Ultra Short. Ввод самолёта в эксплуатацию запланирован на 2030 год.

Согласно договоренности, турбогенератор TG600 станет ключевым элементом гибридно-электрической силовой установки EL9 Ultra Short. Соглашение стало продолжением меморандума о взаимопонимании, подписанного в 2023 году, и включает первоначальный заказ на 250 турбогенераторов TG600, что позволит масштабировать производство в соответствии с растущим спросом на EL9.

Самолёт Electra EL9 Ultra Short оснащён гибридно-электрической силовой установкой и использует технологию обдува крыла для создания дополнительной подъемной силы (blown-lift). Это открывает новые возможности для авиаперевозок: EL9 способен взлетать и садиться на дистанции всего около 50 метров, что позволяет выполнять полёты из мест, где ранее коммерческое авиасообщение было невозможно, в том числе в непосредственной близости от жилых районов, мест работы и отдыха людей.

Турбогенератор TG600, обеспечивающий выработку 600 кВт электроэнергии, будет создан на базе двигателя Arrano производства Safran Helicopter Engines. Этот двигатель отличается сниженным на 18% расходом топлива по сравнению с силовыми установками предыдущего поколения. TG600 также будет оснащён двумя электрогенераторами GENeUS от Safran Electrical & Power. В июле на предприятии Safran Helicopter Engines в Борд (Франция) прошли первые стендовые испытания турбогенератора, который будет готов к использованию в ходе начальных лётных испытаний EL9.

Electra подала заявку в Федеральное управление гражданской авиации (FAA) на сертификацию типа самолёта EL9 Ultra Short в соответствии с требованиями Part 23 авиационных правил. Первый полёт запланирован на конец 2027 или начало 2028 года.



В Дубае сертифицирован первый в мире специализированный коммерческий вертипорт

Главное управление гражданской авиации ОАЭ (GCAA) и компания Skyports Infrastructure (Skyports) объявили о том, что объект VDX – первый в мире специализированный коммерческий вертипорт – получил сертификат, разрешающий эксплуатацию eVTOL. Этот объект, официально зарегистрированный в процессе сертификации GCAA под названием VDX, стал первым в мире специализированным коммерческим вертипортом,

прошедшим сертификацию, что открывает путь к запуску коммерческих услуг аэротакси в Дубае.

VDX станет первым и основным хабом в планируемой сети аэротакси Дубая и в настоящее время ведётся строительство ещё трёх вертипортов. Развитие сети вертипортов осуществляется компанией Skyports в сотрудничестве с Управлением дорог и транспорта Дубая (RTA). Сертификация стала

результатом всесторонней оценки, проведённой GCAA и охватившей инфраструктуру вертипорта, его физические характеристики, операционные процедуры, системы управления безопасностью, готовность к действиям в чрезвычайных ситуациях и соответствие применимым нормативным требованиям.

Это знаковое достижение укрепляет позиции ОАЭ как мирового лидера в сфере авиации, инноваций и передовой городской аэромобильности (Advanced Air Mobility). Оно демонстрирует способность страны воплощать амбициозные национальные замыслы в безопасную, регулируемую и готовую к вызовам будущего инфраструктуру. Сертификация способствует реализации целей стратегии «We the UAE 2031» и Экономической программы Дубая (D33) за счёт стимулирования инноваций, привлечения инвестиций, поддержки диверсификации экономики и внедрения решений для устойчивой мобильности.

Комплекс VDX включает две специализированные площадки для взлёта и посадки, инфраструктуру для быстрой зарядки eVTOL и пассажирский терминал с высокой пропускной способностью. Четырёхэтажное сооружение занимает площадь около 3100 кв.м. и после начала коммерческой эксплуатации сможет обслуживать до 170000 пассажиров в год.

Сертификация стала результатом тесного сотрудничества между GCAA, Управлением дорог и транспорта Дубая (RTA), компанией Skyports и другими стратегическими партнёрами, участвующими в создании будущей экосистемы аэротакси в Дубае.



Импортзамещённый вертолёт Ми-171А3 получил разрешение на полёты в экстремальный мороз

Росавиация выдала «НВЦ Миль и Камов» (входит в холдинг «Вертолёты России» Госкорпорации Ростех) одобрение на полёты импортзамещённого вертолёта Ми-171А3 при температурах до -50 градусов Цельсия. Одобрение главного изменения типовой конструкции вертолёта получено по результатам его испытаний, которые проходили весной текущего года в Якутии в условиях экстремальных морозов.

«Вертолётная авиация имеет стратегическое значение для нашей страны и незаменима для обе-

спечения транспортной связности отдалённых и труднодоступных территорий. Выданное одобрение расширяет ожидаемые условия эксплуатации Ми-171А3, предназначенного для перевозки пассажиров и грузов, в том числе — в сложных метеоусловиях по приборам», — отметил начальник Управления сертификации авиационной техники Росавиации Дмитрий Копысов.

Ми-171А3 — первый полностью российский офшорный вертолёт, разработанный в том числе для полётов над обширной водной поверхностью с учётом

жёстких требований Международной ассоциации производителей нефти и газа и требований компаний топливно-энергетического комплекса.

«Предприятия Госкорпорации Ростех создают авиатехнику, способную работать в самых суровых погодных условиях. Ми-171А3 станет связующим звеном между городами и отдалёнными посёлками, буровыми платформами и Большой землёй, поэтому мы с особым вниманием подходим к его испытаниям. В Якутии проведены 66 полётов и 22 наземные гонки двигателя при температурах до -50 градусов Цельсия. В условиях экстремально-го холода воздушное судно отлично себя показало, что теперь документально подтверждено Росавиацией», — сказал генеральный директор холдинга «Вертолёты России» Николай Колесов.

В марте 2026 года Росавиацией были выданы одобрения главных изменений в конструкцию Ми-171А3, касающихся в том числе оборудования для безопасных полётов над обширной водной поверхностью. В случае аварийной ситуации вертолёт способен совершить приводнение даже при волнении моря до 5 баллов, для чего имеет надувные баллонеты, а для спасения экипажа предусмотрены надувные плоты.

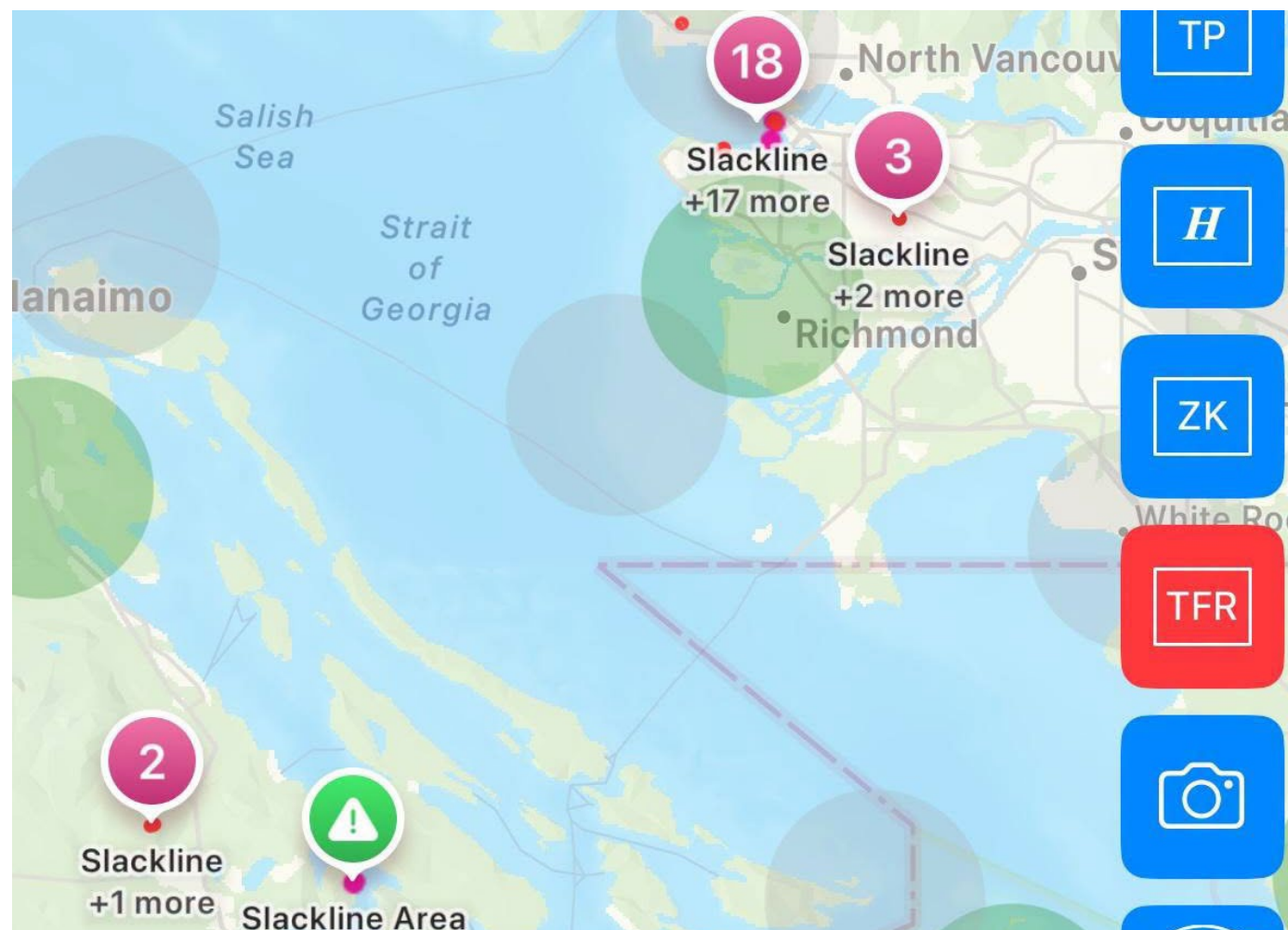
Кроме того, Ми-171А3 имеет авариестойкий фюзеляж и топливную систему, исключаящую утечку топлива и возгорание при аварийной посадке. В случае необходимости Ми-171А3 может быть быстро переоборудован эксплуатантом в поисково-спасательный вертолёт путём установки медицинских модулей, поискового прожектора и другого оборудования.



Приложение Hughes отмечает на маршруте места натяжения слэклайнов

Компания Hughes Aerospace добавила функцию информирования о слэклайнах (Slackline Awareness – высокопрочные стропы или провода, натянутые между деревьями, столбами, вышками) в свою платформу Hughes Flight Intelligence, доступную через бесплатное приложение для устройств Apple

(iOS). Сервис предоставляет доступ к данным о более чем 7000 известных и зарегистрированных мест натяжения слэклайнов по всему миру, помогая пилотам оценивать связанные с ними риски на этапе предполётной подготовки и при анализе маршрута с использованием движущейся карты.



По данным Hughes Aerospace, слэклайны «часто практически невидимы с воздуха и могут представлять серьёзную опасность при полётах на малых высотах». Недавно в Аризоне произошла катастрофа вертолёт, столкнувшегося со слэклайном: информация о его местоположении была опубликована в NOTAM, однако осталось неясным, видел ли пилот это уведомление.

Платформа Hughes Flight Intelligence предоставляет в приложении широкий спектр данных, включая автоматический анализ маршрута, геопривязанные движущиеся карты со схемами для полётов по ПВП (VFR) и ППП (IFR), а также схемами захода на посадку и вылета, метеоданные в реальном времени, уведомления NOTAM для пунктов вылета, назначения и запланированного маршрута, доступ к камерам FAA, информацию для планирования полётов с использованием очков ночного видения, прогнозы обледенения, запись и воспроизведение полёта, отправку отчётов по SMS и специальные процедуры для вертолёт.

«Любой полёт начинается с принятия решений», – отметил Крис Баур, пилот, генеральный директор Hughes Aerospace и сопредседатель рабочей группы по безопасности полётов вертолёт США (U.S. Helicopter Safety Team). «Платформа Hughes Flight Intelligence была создана пилотами для того, чтобы собрать в одном месте всю критически важную информацию, необходимую для безопасного полёта. У каждого нововведения, которое мы разрабатываем, есть одна цель – помочь пилотам раньше выявлять опасности, лучше оценивать риски и благополучно возвращаться домой после каждого полёта».

Jeppesen представила SkyPlay

Компания Jeppesen ForeFlight расширяет свое присутствие в сфере авиационного оборудования, представив Sentry SkyPlay – прибор, устанавливаемый на панель воздушного судна и дублирующий интерфейс приложения ForeFlight Mobile (электронного полётного планшета). Устройство SkyPlay производится компанией uAvionix, которая также

выпускает серию ADS-B-приемников Sentry для Jeppesen ForeFlight. Информация о цене и сроках начала продаж будет объявлена позднее.

SkyPlay – это не просто отдельный прибор, это часть того, что компания называет «экосистемой взаимосвязанной авионики и мобильных устройств»,

переноса привычный интерфейс ForeFlight на приборную панель и сохраняющей при этом гибкость использования, которую пилоты ценят в своих iPad.

Первым продуктом линейки стал Sentry SkyPlay Mini – трёхдюймовый дисплей, устанавливаемый в стандартные слоты приборной панели и оснащённый специальными физическими элементами управления, включая поворотную ручку. Это позволяет пилотам использовать физические органы управления вместо сенсорного экрана iPad, а также просматривать данные ForeFlight непосредственно на дисплее приборной панели.

Идея вывода интерфейса ForeFlight на дисплей приборной панели (так называемое дублирование экрана) не нова; подобное решение уже предлагала компания Honeywell в рамках своей платформы авионики Anthem. Концепция Honeywell предполагает выделение на дисплеях панели места для работы веб-приложений.

Jeppesen ForeFlight и uAvionix планируют развивать линейку SkyPlay, добавив в неё дисплеи большего размера с расширенным функционалом. «Долгосрочное видение uAvionix и Jeppesen ForeFlight заключается в создании комплекса авиационных приложений, работающих на сертифицированных дисплеях приборной панели. Этот комплекс должен опираться на принципы взаимодействия с пользователем, характерные для ForeFlight, и обеспечивать постоянную защиту сертифицированных функций управления полётом», – заявляют в Jeppesen ForeFlight.



flyExclusive завершила сделку по приобретению авиационных активов Jet.AI

Компания flyExclusive закрыла сделку по приобретению авиационных активов Jet.AI, пополнив свою платформу новыми клиентами, воздушными судами, правами на будущую поставку самолётов и финансовыми активами в рамках продолжающегося расширения своей деятельности в сфере частной авиации.

В состав приобретенных активов вошли: клиенты программы Jet Card компании Jet.AI; два самолёта HondaJet и один Citation CJ4; права на поставку трёх самолётов Citation CJ3 (запланированную на 2027 год) стоимостью около \$4,1 млн; публично торгуемые акции SpaceX на сумму около \$6,1 млн (владение осуществляется через компанию специального назначения); а также денежные средства в размере \$5,3 млн.

«Мы не просто добавляем активы. Мы привлекаем клиентов, которые могут сразу же воспользоваться нашей платформой; получаем самолёты, усиливающие наш флот, и права на будущие поставки, поддерживающие наш долгосрочный рост; а также финансовые активы, позволяющие ускорить развитие и повысить гибкость бизнеса», - заявил Джим Сигрейв, основатель и генеральный директор flyExclusive.

Финансовый директор Брэд Гарнер отметил особую ценность прав на поставку Citation CJ3 в текущих рыночных условиях. «На современном рынке авиатехники права на поставку сами по себе являются стратегическим активом. Гарантированное получение производственных слотов обеспечивает чёткое понимание перспектив расширения фло-

та и позволяет нам продолжать развивать один из самых мощных парков лёгких джетов в сегменте частной авиации», - сказал он.

Акции SpaceX, которыми компания владеет через структуру специального назначения (на них распространяется поэтапно снимаемое ограничение на продажу со сроком истечения в декабре 2026 года), планируется монетизировать для финансирования расширения флота и операционных инициатив.

«Каждый приобретенный актив должен оправдывать своё наличие, способствуя росту долгосроч-

ной стоимости компании для акционеров», - добавил Гарнер. «Будь то увеличение объёма полётов, расширение флота в будущем или повышение финансовой гибкости – мы уверены, что эта сделка создаёт для flyExclusive отличные условия для дальнейшего развития и приумножения акционерной стоимости».

Сделка состоялась после того, как в мае 2026 года flyExclusive заняла первое место среди североамериканских операторов, работающих по правилам Part 135, как по общему налёту, так и по количеству рейсов, преодолев отметку в 7000 лётных часов за один месяц.



Jetex покоряет Индонезию

Компания Jetex подписала соглашение о расширении своей деятельности на рынок Индонезии, что стало важной вехой в процессе её дальнейшего роста в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Соглашение было заключено с Republik Manor – дочерней компанией Republikor, стратегического девелопера, обладающего опытом реализации проектов в сферах устойчивого развития активов, гостиничного бизнеса, лайфстайл-индустрии и создания инфраструктуры для поддержки авиации.

Это сотрудничество отражает общее стремление внедрить в Индонезии новый стандарт услуг в сфере частной авиации, объединив глобальный опыт Jetex со знанием местного рынка и компетенциями партнёра в области развития инфраструктуры.

Индонезия является одним из самых динамично развивающихся рынков Юго-Восточной Азии, чему способствуют уверенный экономический рост, повышение международной мобильности и растущий спрос на комфортные, конфиденциальные и персонализированные путешествия. Ожидается, что выход Jetex на индонезийский рынок укрепит позиции страны как важного центра для бизнеса, инвестиций и туризма, а также как ключевого узла регионального сообщения.

Адель Мардини, основатель и генеральный директор Jetex, прокомментировал: «За последние пять лет парк бизнес-джетов в Азиатско-Тихоокеанском регионе значительно увеличился. В 2025 году количество вылетов бизнес-джетов в регионе выросло на 4,2% по сравнению с предыдущим годом, достигнув 130716 рейсов. Для поддержания этой

динамики необходимы новые современные комплексы FBO, и мы рады объявить о нашем скором выходе на рынок Индонезии».

Услуги Jetex в Индонезии будут ориентированы на VIP-путешественников, ценящих приватность, эффективность и высокий уровень обслуживания при прохождении аэропортовых процедур.

В настоящее время Jetex управляет глобальной сетью частных терминалов в ключевых точках мира, включая Париж, Лондон, Мадрид, Милан, Абу-Даби, Марракеш и Сингапур. Выход на рынок Индонезии стал очередным этапом международной экспансии компании, позволяющим привнести высокие стандарты качества, отмеченные отраслевыми наградами, на один из стратегически важных рынков Азиатско-Тихоокеанского региона.



Система Autoland сделала новый Phenom 300EV ещё более уникальным

Компания Embraer Executive Jets объявила о третьем в этом году обновлении своего бизнес-джета Phenom 300EV, добавив самому продаваемому лёгкому реактивному самолёту систему автоматической посадки Garmin Autoland, автоматическое торможение, электродистанционную систему управления рулем направления и множество других улучшений.

Этот шаг является продолжением запуска в фев-

рале моделей Praetor 500E и 600E, которые обе теперь сертифицированы FAA, EASA и бразильским ANAC. По данным Embraer, 300EV завершил лётные испытания и, как ожидается, получит те же три сертификата к концу года, а первые поставки запланированы на конец 2028 года. Цена составляет \$13,995 млн (в ценах 2026 года).

Будучи самым крупным бизнес-джетом, оснащённым системой автоматической посадки,

Phenom 300EV способен выполнить автоматическую посадку в маловероятном случае потери управления пилотом. Посадка и взлёт также облегчаются автоматическим торможением, а новый многоцелевой электронный контроллер (МЕС), разработанный Embraer, объединяет электродистанционную систему управления рулем направления и другие электронно управляемые функции самолёта. Все три функции являются первыми в своём классе в категории лёгких джетов.

Дополнительные усовершенствования в рамках авионики Garmin G3000 Prodigy Touch включают Garmin SurfaceWatch для повышения осведомлённости о взлётно-посадочной полосе/рулежных дорожках, систему наведения с использованием синтетического зрения, FANS 1/A+, RNP AR 0.3 и инерциальную систему отсчёта. Улучшения характеристик включают увеличение дальности полёта на 45 морских миль, до 2055 морских миль, и увеличение полезной нагрузки на 430 фунтов, до 3066 фунтов. В 300EV также добавлены литий-ионные батареи True Blue Power и светодиодные рулежные и посадочные огни.

Внутри новый Phenom получил вакуумный туалет для уменьшения запахов, переработанную кухню с мощной розеткой и выдвижным лотком для размещения профессиональной кофемашины, а также улучшенную циркуляцию воздуха. В качестве заводской опции 300EV включает систему связи Gogo Galileo, работающую в низкоорбитальной спутниковой сети OneWeb. Подключение Starlink также будет доступно в качестве решения для установки после покупки, при условии получения дополнительного сертификата типа.



Объявлен состав участников выставки MEBAА Show 2026

Представители сообщества деловой авиации вновь соберутся в Дубае: 8 декабря в аэропорту Dubai World Central откроется 11-я выставка MEBAА Show. Мероприятие проходит под патронажем Его Высочества шейха Ахмеда бин Саида Аль Мактума – президента Управления гражданской авиации Дубая, председателя совета директоров Dubai Airports, а также председателя и главного исполнительного директора Emirates Airline and Group.

Выставка состоится в период, когда регион демонстрирует уверенный рост и открытость для ведения бизнеса. Событие опирается на успех выставки MEBAА Show 2024, которую посетили 10000 человек из более чем 100 стран. В ней приняли участие 145 экспонентов, а на статической экспозиции было представлено 30 воздушных судов.

В центре внимания MEBAА Show 2026 – значи-

мость деловой авиации, и выставка подчёркивает, что этот сектор не стоит на месте и сохраняет устойчивость. В текущем году компания Gama Aviation открыла новый центр деловой авиации в Шардже, Bombardier инвестировала в новый комплекс ТОиР в аэропорту Аль-Батин (Абу-Даби), открытие которого запланировано на конец года, а компания DC Aviation Al-Futtaim расширяет свой парк чартерных самолётов, находящихся в управлении.

Среди ключевых участников выставки на данный момент – Bombardier, Dassault Aviation, Jet Aviation, Harrods Aviation, Universal Aviation, AEG Fuels и Lufthansa Technik. От ОАЭ в выставке участвуют Gama Aviation, Falcon Aviation и RoyalJet, а в числе подтвержденных спонсоров – Jetex, Registry of Aruba и DC Aviation. Организаторы еженедельно привлекают новых участников из международных компаний и стран Персидского залива. Регистрация посетителей уже открыта.

MEBAА Show 2026 также знаменует собой 20-летие деятельности Ассоциации деловой авиации Ближнего Востока и Северной Африки (MEBAА), возглавляемой её основателем и исполнительным председателем Али Альнакби. «Мы рады объединить лучших представителей мировой деловой авиации. Мы позиционируем эту выставку – представленную в новом, ярком облике – как место встречи Востока и Запада. Ни одно другое мероприятие не связывает глобальные бренды деловой авиации с состоятельными покупателями, операторами и лицами, принимающими решения, из стран Ближнего Востока, Африки, Азии и Европы», – отмечает Альнакби. «На выставке MEBAА Show 2026 мы отмечаем не только эволюцию



деловой авиации, но и роль инноваций, принципов устойчивого развития и партнёрства в формировании будущего глобальных транспортных связей. Дубай неизменно стремится к созданию авиационной экосистемы, где амбиции обретают крылья, а технологии воздушной мобильности нового поколения становятся реальностью».

Выставка этого года подчёркивает лидерство и влияние региона в сфере мировой деловой авиации, а также его роль в продвижении инноваций, технологий и высоких стандартов качества. В течение трех дней мероприятие объединяет мировых лидеров отрасли и новаторов, стремящихся к дальнейшему развитию деловой авиации.

«МЕБАА Show продолжает укреплять свои позиции в качестве ведущей мировой площадки для деловой и частной авиации, подтверждая статус Дубая как авиационного и делового хаба мирового уровня», - говорит Его Превосходительство Мохаммед Абдулла Ленгави, генеральный директор Управления гражданской авиации Дубая. «Выставка также играет ключевую роль в стимулировании инноваций и развитии стратегических партнёрств, способствующих дальнейшему развитию и росту отрасли».

Среди ключевых особенностей этого года – возвращение программы BizAv Talks, в рамках которой пройдут дискуссии с участием руководителей компаний и новаторов в сфере деловой авиации со всего мира. Программа Platinum Guest, разработанная специально для состоятельных частных лиц, предлагает эксклюзивные VIP-услуги: осмотр частных самолётов, доступ к инфраструктуре FBO с транс-

фером на автомобиле с водителем, а также доступ к мероприятиям премиум-класса и возможностям для нетворкинга.

В зоне статической экспозиции будут представлены крупнейшие производители авиатехники (OEM) и ведущие операторы. Кроме того, предусмотрена расширенная программа для операторов, включающая предварительно организованные встречи с ключевыми партнерами, нетворкинг с коллегами из региона и других стран, а также доступ к экспертным знаниям и аналитике рынка.

Программа NextGen Leaders — интерактивная инициатива, проходящая в заключительный день выставки, — даёт студентам возможность напрямую пообщаться с лидерами отрасли, узнать о карьерных перспективах и получить представление о будущем этого сектора. Также состоится нетворкинг-мероприятие Runway, призванное объединить представителей отрасли для общения и обмена опытом. Выставка MEBAА Show 2026 пройдет с 8 по 10 декабря 2026 года в комплексе Dubai World Central (на площадке Dubai Airshow).



В Международном аэропорту «Сухум» начал работу VIP-терминал

10 июля 2026 года Международный аэропорт «Сухум» им. В.Г. Ардзинба приступил к обслуживанию пассажиров в новом VIP-терминале. Он расположен в здании исторического терминала аэропорта, которое является объектом историко-культурного наследия Республики Абхазия. Об этом сообщает пресс-служба воздушной гавани.

«Запуск терминала знаменует собой новый этап в развитии сервиса авиагавани и выводит обслуживание пассажиров на качественно новый уровень», - отмечается в сообщении. «Бережно сохранённая архитектура и атмосфера знакового для Сухума здания сочетаются с современным оснащением и высоким уровнем сервиса, что придаёт новому пространству особую уникальность».

Как рассказали в пресс-службе аэропорта, пространство VIP-терминала организовано таким образом, чтобы каждый этап путешествия – от прибытия в до посадки на борт воздушного судна и от самолёта по прилёту в сухумскую авиагавань до выхода из аэропорта – сопровождался персональным обслуживанием и вниманием к деталям.

Ключевые услуги VIP-терминала: индивидуальное обслуживание на всех этапах вылета и прилёта; персональный трансфер от и до борта самолёта; комфортные зоны отдыха и деловых переговоров; индивидуальная регистрация на рейс; отдельный выход на посадку; высокоскоростной Wi-Fi.

Новый терминал ориентирован на деловых путешественников, представителей бизнес-сообщества, а также всех пассажиров, желающих на-

чать и завершить путешествие с максимальным комфортом.

«Запуск VIP-терминала – закономерный шаг в развитии Международного аэропорта «Сухум». Мы последовательно повышаем уровень сервиса и расширяем спектр услуг для пассажиров. Новый терминал позволит нам предложить гостям и жите-

лям Абхазии сервис, соответствующий лучшим мировым стандартам. Уверен, что VIP-терминал станет востребованным как у деловых путешественников, так и у туристов, ценящих комфорт и индивидуальный подход», - отметил генеральный директор Международного аэропорта «Сухум» им. В.Г. Ардзинба Руслан Блиндюк.



Duncan Aviation «открывает глаза в небесах»: уникальная покраска самолёта CJ3+

Duncan Aviation представила свой самый сложный проект по покраске воздушного судна: белый Cessna Citation CJ3+ (изначально имевший лишь стандартные заводские полосы) превратился в настоящий калейдоскоп из 46 цветов. Дизайн дополняют изображения мух, цветов и другие детали, нанесённые вручную и подчеркивающие образ

глаз, которые словно наблюдают за лётным полем и устремлены в небо.

По словам представителей компании, занимающейся техническим обслуживанием и ремонтом, этот художественный замысел отражает фантазию почётного председателя совета директоров Duncan

Aviation Роберта Данкана и его супруги Карен, а также творческий подход всей команды малярного цеха.

Хотя самолёт CJ3+ изначально имел стандартную ливрею, «Роберт и Карен Данкан увидели нечто иное. Для них это был чистый холст. Они увидели возможность бросить вызов команде, эффектно открыть новый малярный ангар Duncan Aviation в Линкольне и создать самолёт, который невозможно было бы спутать ни с каким другим», - пояснили в Duncan Aviation.

Карен задалась вопросом: «Насколько смелым может быть наш замысел?» и Роберт, по словам представителей компании, с энтузиазмом поддержал эту идею. Увидев готовый результат, Роберт воскликнул: «Ого... Это невероятно смело. Это свидетельствует о творческом подходе и выдающейся работе, которую Duncan Aviation выполняет изо дня в день».

Супруги Данкан известны своей любовью к искусству, общением с художниками и стремлением интегрировать художественные элементы в оформление самолётов. Ещё в 1965 году, когда они поженились, друзья написали «Молодожёны» (Just Married) на борту самолёта Beechcraft Travel Air, принадлежавшего Роберту. Говоря о своей страсти к украшению самолётов, Роберт отметил: «Теперь нас знают именно благодаря этому. Это уже пятый или шестой самолёт, получивший столь необычную окраску».

Рассказывая о новейшем проекте, ведущий дизайнер Duncan Aviation Ханна Манн сообщила, что



работа над ним началась два года назад. «Мы все были очень воодушевлены идеей создать нечто по-настоящему уникальное». Роберт и Карен начали с подбора вдохновляющих художественных образов, после чего художникам из отделов покраски и дизайна Duncan Aviation было предложено представить свои идеи. Из примерно 30 первоначальных предложений было отобрано 15 доработанных концепций. Карен подчеркивала: «Мы хотим чего-то безумного».

В итоге была выбрана концепция, предложенная мастером-маляром Троем Рейнке. «Я пытался придумать что-то уникальное – то, чего мы никогда раньше не делали, что-то броское и в то же время такое, что оценили бы Роберт и Карен», – сказал Рейнке.

В оформлении прослеживаются мотивы мексиканского искусства и культуры, что обусловлено давними связями семьи Данкан с Пуэрто-Вальяр-

той. Одной из деталей, привлечших внимание Карен, стали изображения мух. Несмотря на скромные размеры по сравнению с общим рисунком, они акцентируют внимание на хвостовом оперении, носовой части и мотогондолах. Отвечая на вопрос об этих элементах, она пояснила: «Потому что летают».

Карен также назвала глаза «потрясающими», а Роберт отметил, что благодаря им самолёт просто невозможно не заметить. «Глаза очень выразительны. Они сразу видны».

Манн подробно рассказал о процессе переноса оригинального эскиза Рейнке на фюзеляж самолёта. «Я взял рисунок Троя и разбил его на отдельные формы и фрагменты», – пояснил Манн. «В исходном варианте присутствовали градиенты, блики и тени. Когда мы разделили изображение на отдельные элементы, нам пришлось восстанавливать эти детали дизайна. Именно так и набралось 46 цветов».

Каждый участок требовал тщательного планирования, маскировки, окрашивания, снятия маскировки и нанесения защитного покрытия. Хотя этот процесс был весьма трудоёмким, команде пришлось одновременно работать и над другими заказами по покраске, находившимися в цеху.

Важно отметить, что Роберт хотел, чтобы Citation CJ3+ стал первым самолётом, окрашенным в новом малярном ангаре компании Duncan Aviation в Линкольне, открывшемся в январе.



Летний лагерь миллиардеров в Сан-Вэлли привлекает всё больше бизнес-джетов

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в течение 28-й недели (6-12 июля) глобальная активность бизнес-джетов продемонстрировала вялый рост на 1,1% в годовом исчислении, а с начала года по 12 июля прошлогодний уровень превышен на 3,9%, что на 1% больше по сравнению с тенденцией 2025-2024 годов за тот же период. Несмотря на то, что на Африку на прошлой неделе приходился всего 1% мирового трафика бизнес-джетов, она показала лучшие результаты, увеличив активность на 22,4% по сравнению с 28-й неделей 2025 года.

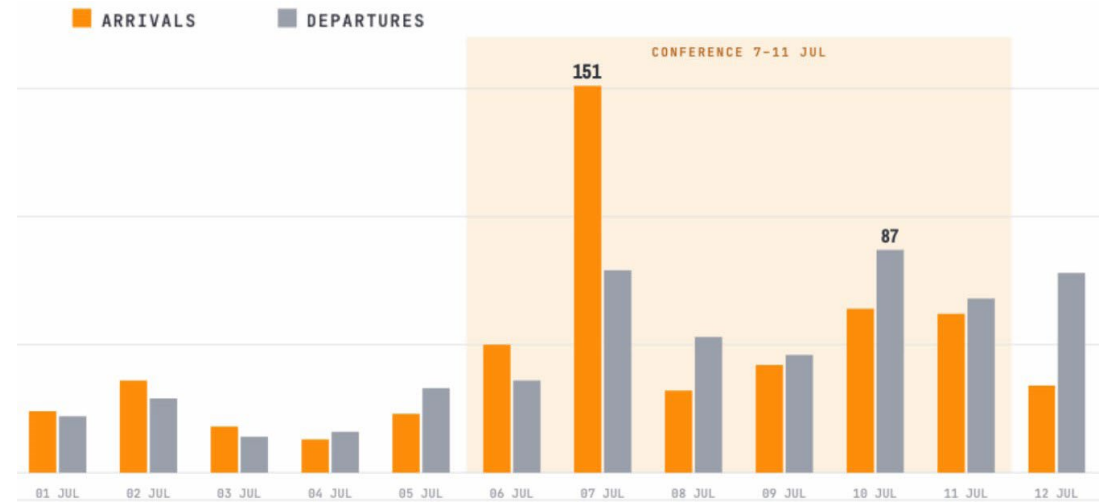
Анализ мероприятия: Конференция Allen & Co в Сан-Вэлли привлекает в Айдахо высокопоставленных гостей

В этом обзоре событий рассматривается трафик бизнес-джетов, связанных с конференцией Allen & Co в Сан-Вэлли.

В этом году популярность Сан-Вэлли была очевидна: только во вторник, 7 июля, сюда прибыл 151 бизнес-джет, поскольку руководители компаний собрались на открытие конференции. Затем количество вылетов неуклонно росло в течение недели, достигнув пика в 87 в пятницу, 10 июля, и оставалось высоким в течение заключительных выходных, составив 68 в субботу и 78 в воскресенье. В результате получилась чёткая, плотная волна прилётов и вылетов в конце выходных – типичная картина трафика, наблюдаемая на крупных мероприятиях высокого уровня.

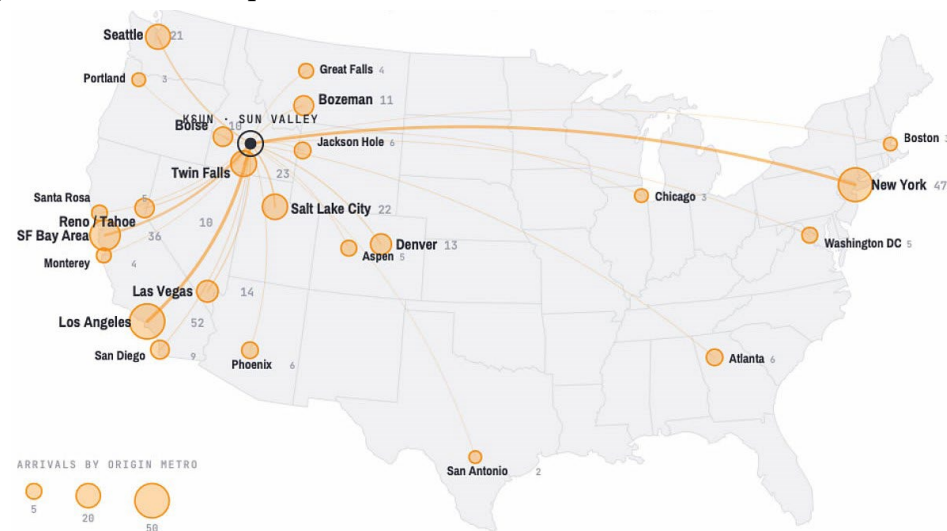
	YOY		
	W28 '26 vs '25	YTD '26 vs '25	YTD '25 vs '24
North America	3.6%	5.2%	3.2%
Europe	(5.5%)	1.4%	1.3%
South America	4.2%	4.3%	2.6%
Asia	(10.5%)	4.1%	1.6%
Middle East	(5.4%)	(18.8%)	7.3%
Africa	22.4%	1.7%	3.2%
Global	1.1%	3.9%	2.9%

Динамика активности бизнес-джетов во всём мире с начала года



Ежедневные рейсы бизнес-джетов (прибытие + отправление) в аэропорту KSUN

Лос-Анджелес и Нью-Йорк доминировали по количеству прибывающих: из агломерации Лос-Анджелеса прибыло 52 самолёта, а из Нью-Йорка – 47. Еще 36 бизнес-джетов прилетело из района залива Сан-Франциско, так как технологический сектор направил свою долю участников на север штата Айдахо.



Прибытие бизнес-джетов в Сан-Вэлли по городам отправления

Анализ эффективности по регионам

Северная Америка

Североамериканский рынок на прошлой неделе вырос на 3,6% в годовом исчислении, при этом США превзошли общую тенденцию региона, показав рост на 4,2%. Среди ведущих штатов США на 28-й неделе наблюдались позитивные тенденции. В Калифорнии и Техасе рост составил 4,3%, а во Флориде – 2,6%.

Aircraft Certification	Departures	vs 1Y ago: Departures
Part 91 / Non Commercial	625,798	-0.1%
Commercial/ CAT / Part 135	480,524	8.1%
Part 91K / Fractional Ownership	346,617	12.5%

Трафик бизнес-джетов в США по категориям операций с начала года

Европа

На 28-й неделе активность бизнес-джетов в Европе сократилась на 5,5%, при этом снижение наблюдалось в большинстве ведущих стран региона. Единственной страной, показавшей рост на прошлой неделе, стала Швейцария, где этот трафик вырос на 5,1%. Наименьшее снижение зафиксировано в Италии (-4,2%), затем идёт Франция (-4,7%), Великобритания (-8,7%), и, наконец, в Германия со снижением на 10,8%.

Aircraft Certification	Departures	vs 1Y ago: Departures
Commercial/ CAT / Part 135	153,644	-2.9%
Part 91 / Non Commercial	98,007	6.7%
Part 91K / Fractional Ownership	48,293	5.4%

Трафик бизнес-джетов в Европе по категориям операций с начала года

Остальной мир

Активность бизнес-джетов за пределами Европы и Северной Америки снизилась на 0,7% в целом, при этом тенденции значительно различались по регионам. На 28-й неделе лидировал рост в Африке (22,4%), за ней следовала Южная Америка с ростом на 4,2%, в то время как на Ближнем Востоке наблюдалось снижение на 5,4%, а в Азии – на 10,5%. Следует отметить, что на Ближнем Востоке, похоже, наблюдается устойчивая тенденция к восстановлению, хотя с начала года динамика по-прежнему негативная, но постепенно улучшается.

Aircraft Certification	Departures	vs 1Y ago: Departures
Part 91 / Non Commercial	239,277	2.3%
Commercial/ CAT / Part 135	47,060	-10.7%
Part 91K / Fractional Ownership	15,906	8.8%

Трафик бизнес-джетов в остальном мире по категориям операций

Ник Косински, аналитик WINGX, комментирует: «В Сан-Вэлли каждый июль происходит одно и то же, и этот год не исключение: все прилетают во вторник и разъезжаются по домам на выходных. Только во вторник мы насчитали более 150 прибытий, а из Лос-Анджелеса и Нью-Йорка в течение недели прибыло почти 100 бизнес-джетов».



Лёгкие и сверхлёгкие воздушные суда – важный элемент транспортной системы России

Заместитель Министра транспорта Владимир Потешкин провёл совещание, посвященное развитию авиации, использующей лёгкие и сверхлёгкие воздушные суда. В мероприятии приняли участие руководитель Росавиации Дмитрий Ядров, представители ДОСААФ России, S7 Group, авиационных и отраслевых сообществ.

Лёгкие и сверхлёгкие воздушные суда играют важную роль в перевозке пассажиров и грузов в отдаленные районы, а также в борьбе с лесными пожарами и поддержке сельского хозяйства. Они способствуют подготовке коммерческих пилотов и развитию туризма и авиационного спорта.

Среди перспективных новинок авиатехники – машины «Байкал» и «Танго», двухдвигательный «Аккорд-201», самолёт-амфибия «Борей».

Владимир Потешкин рассказал об упрощении сертификации воздушных судов, оптимизации правил перевозок, отмене дублирующих требований к эксплуатантам. «Проблемы и пути их решения при выполнении полётов лёгких и сверхлёгких воздушных судов, в целях авиации общего назначения, на авиационных работах и коммерческих воздушных перевозках, во многом едины ввиду особенностей их эксплуатации и специфических факторов опасности и риска», – подчеркнул он. «Минтранс Рос-

сии совместно с Росавиацией и авиационным сообществом активно работает над донастройкой нормативно-правовой базы для поддержки развития этого сегмента гражданской авиации».

В 2025 году лёгкими и сверхлёгкими воздушными судами выполнено почти 194 тысячи полётов с общим налётом свыше 753 тысяч часов. Кадровый потенциал на первое полугодие 2026 года включает более 11 тысяч частных пилотов, почти 700 пилотов сверхлёгких воздушных судов и свыше 5,5 тысячи коммерческих пилотов, имеющих допуск к полётам на лёгких самолётах. Подготовку кадров осуществляют 38 авиационных учебных центров. «Эти цифры показывают активное развитие сегмента, и наша задача – создать понятные и безопасные правила», – добавил замминистра.

Он также привёл примеры уже принятых решений в области нормативного регулирования. Профессия «пилот сверхлёгкого воздушного судна» была включена в перечень профессий для профессионального обучения, что создает основу для увеличения масштабов подготовки кадров без привязки к уровню образования обучающихся. С 1 марта текущего года вступили в силу изменения в Федеральный закон «О государственной регистрации прав на воздушные суда и сделок с ними», которые позволяют подавать заявления о государственной регистрации прав на воздушные суда в электронном виде через Единый портал государственных и муниципальных услуг.

Кроме того, ведётся работа над полным переходом на электронное предоставление аэронавигационной информации о посадочных площадках.



Владимир Потешкин озвучил ряд инициатив, направленных на упрощение процесса получения сертификатов для эксплуатантов лёгких воздушных судов. В частности, планируется сокращение пакета документов и сроков рассмотрения документации с 60 до 50 дней. Это станет возможным благодаря внедрению возможности подачи заявок через портал государственных услуг.

Заместитель министра отметил значительный потенциал экскурсионно-туристических полетов для развития внутреннего туризма и повышения транспортной доступности регионов. Он также акцентировал внимание на административных барьерах, связанных с отнесением таких полётов к коммерческой воздушной перевозке пассажиров. В связи с этим планируется ввести новый вид авиа-

ционных работ – экскурсионные полёты, что поможет снять существующие барьеры.

Кроме того, готовится проект новых федеральных авиационных правил о порядке поддержания лётной годности, в которых будет установлен дифференцированный подход к требованиям в зависимости от массы воздушного судна и целей эксплуатации. Это сделает правила более прозрачными и понятными для участников рынка.

Отдельное внимание уделено стимулированию разработки и появления на рынке новых отечественных лёгких и сверхлёгких воздушных судов. Для этого планируется совершенствование нормативной базы в области сертификации, включая отмену обязательной сертификации организаций-разработчиков лёгких и сверхлёгких воздушных судов, не выполняющих коммерческие перевозки. Также будет введен допуск к эксплуатации по акту оценки соответствия для отдельных категорий.

«Минтранс России рассматривает лёгкие и сверхлёгкие гражданские воздушные суда как важный элемент транспортной системы России, способствующий повышению мобильности населения, развитию внутреннего туризма и комплексному развитию территорий. При этом для нас безусловным приоритетом остается обеспечение безопасности полётов и соблюдение международных стандартов. Только при таком подходе мы сможем создать устойчивую и безопасную систему в данном сегменте гражданской авиации, которая будет служить интересам граждан России на долгие годы», - заявил Владимир Потешкин.



Прижало к земле: в Петербурге распродают частные вертолётёты

Владельцы частных вертолётётов несут убытки из-за регулярных ограничений полётёв. Некоторые из них продают свой воздушный флот, другие готовы менять регион дислокации.

Всего несколько лет назад вертолётёный маршрут из Пулково в Усть-Лугу считался крайне востребованным.

Как рассказал порталу «Деловой Петербург» глава компании «Вертолётёные технологии» и владелец компании Premier Aero Виктор Мартынов, тогда стоимость такого рейса оценивалась в 250 тыс. рублей. Бизнес, столь щедро оплачивая работу пилота, экономит время: поездка на автомобиле длится

часа полтора, а перелёт — чуть более 20 минут. Не менее востребован и маршрут до «Экспофорума».

Однако теперь периодически вводящиеся ограничения на полётёты сильно осложнили планирование. В результате бизнес-авиация лишилась главного преимущества — времени.

«Вертолётёты иногда — безальтернативный способ передвижения для представителей крупного бизнеса», — подтверждает руководитель Bizavnews Дмитрий Петроченко. «Это очень эффективный инструмент для бизнеса, у которого время — деньги. Но сегодня вертолётёные перевозки переживают наиболее сложный период».

Авиаэксперт, главный редактор Avia.ru Роман Гусаров при этом напоминает, что вертолётётам не запретили летать над Северо-Западом полностью. «Вертолётёты вправе совершать коммерческие рейсы, но, соглашусь, прибыльность бизнеса несколько снизилась. Но она есть. У бизнес-авиации есть преимущество по сравнению с регулярными рейсами — она летает не по расписанию», — подчёркивает он.

Виктор Мартынов утверждает, что сейчас петербургские собственники вертолётётов активно распродают свой воздушный флот. О желании избавиться от воздушного транспорта, по его сведениям, заявляют две трети владельцев. Причина в экономике эксплуатации вертолётётов иностранного производства. Годовое обслуживание, например, французского многоцелевого Eurocopter AS350 стоимостью 300 млн рублей в 2022 году обходилось собственнику из Петербурга в 10 млн рублей. Сегодня эта сумма выросла до 15 млн из-за затрат на топливо, транспортную страховку. Кроме того, вырос объём отчислений на налоги, зарплату, хранение и базирование. Раньше, чтобы компенсировать 60% расходов, собственник сдавал вертолётёт для коммерческих целей.

«Сегодня всё изменилось. Спрос на вертолётётную доставку не снизился, но совершать перелётёты почти невозможно из-за постоянных ограничений в воздушном пространстве. Бизнес, который всегда экономит время, теперь предпочитает альтернативный вид транспорта — автомобиль, например», — продолжает Виктор Мартынов.



Ограничения действительно уже давно превратились в рутину. Вводятся они внезапно, порой сразу на несколько дней, отменяются по ситуации. Всё это может нарушить тщательно выстроенные планы серьёзных пассажиров.

Как утверждает Виктор Мартынов, число заявок уже обрушилось на 95%. Остальные 5% «глобально изменили сам характер перелётов». Сейчас вертолёт чаще используют для перелёта из Петербурга в Кизи, на Валаам, на Кольский полуостров.

В результате число рейсов сократилось, но зато срок аренды вырос. Если в 2022 году за аренду вертолёт на пару часов отдавали в среднем 300 тыс. рублей, то в 2026-м аренда на неделю-две обходится в 5 млн. Изменился и портрет клиента, констатирует Виктор Мартынов. Теперь это не только представители крупного бизнеса, а ещё и коучи, игроки на рынке криптовалют и так далее.

А мы уйдём на восток

В Петербурге работает множество вертолётных площадок, однако большинство из них предназначены для спецтехники (в первую очередь медицинских бортов). Общественных насчитывается меньше десятка. Цены на них разнятся: взлёт и посадка у «Лахта-Центра» и у Петропавловской крепости обходится в 5 тыс. рублей, возле Медного всадника чуть дороже – 7,5 тыс. рублей.

Аэродромная инфраструктура для вертолётных сервисов в Петербурге и Ленинградской области в целом удовлетворяет текущий спрос, комментиру-

ет управляющий эксперт отдела экономического и отраслевого анализа ПСБ Лаура Кузнецова.

Однако петербургское предложение по сравнению с московским авиаузлом выглядит скромнее, добавляет аналитик. Между тем спрос на вертолётные перелёты растёт за Уралом, в Сибири и на Дальнем Востоке, где план «Ковёр» не вводится столь часто.

«Передислокация воздушного судна – один из сценариев, который может реализовать собственник. На востоке есть инфраструктура для эксплуатации и технического обслуживания вертолётных. В отличие от северо-запада там мощности растут. Но сказать, что весь флот уйдёт на восток, нельзя. На западе тоже будут летать. Но окончательное решение – за собственником воздушного судна», – рассуждает Дмитрий Петроченко.

По его словам, на востоке России за последние 2 года уже реализовано порядка 10 проектов современных вертодромов.

«Точные оценки потерь бизнеса в денежном выражении затруднены из-за ограниченности официальной статистики», – комментирует ситуацию аналитик ФГ «Финанс» Кристина Гудым. «Рынок малой авиации действительно ощущает заметное влияние из-за “Ковров” и других ограничительных мер, введённых в основных авиационных узлах страны. В настоящий момент спрос смещается из Москвы и Петербурга в регионы, где ограничения менее жёсткие, однако уровень маржинальности на региональных маршрутах традиционно ниже», – говорит она.

Таких цен больше нет

Стоимость пользования частными самолётами тоже выросла за последние годы. Сегодня перелёт из Москвы в Петербург и обратно на бизнес-джете оценивается в 3,5 млн рублей. Для сравнения: года четыре назад он стоил на 20% дешевле. Рост конечной цены обусловлен ростом затрат на топливо, на обслуживание самолётов, а также укреплением национальной валюты, объясняет директор компании JetHunter Алексей Мордвинцев. Тем не менее летать бизнес не прекратил.

«Бизнес-джет остаётся важным инструментом в части как внутрироссийской, так и международной мобильности. Два года назад перевес был в сторону внутрироссийских перевозок, а в 2026 году уже окончательно сформировалась новая маршрутная сеть за рубежом в условиях санкций», – объясняет Лаура Кузнецова.

Петербургские бизнесмены по-прежнему летают по рабочим вопросам в Европу, но в 2026-м они вынуждены использовать два самолёта. Первый доставляет пассажира в Стамбул или Ереван, а второй – с регистрацией вне российского реестра – далее в Европу. Как результат, раньше перелёт из Петербурга в Ниццу занимал 3 часа, сегодня – часов пять-семь.

«До 2022-го за трёхчасовой перелёт в Ниццу из Пулково бизнесмен мог заплатить 35 тыс. евро. Это условные 1,8 млн рублей. Сегодня таких цен нет», – резюмирует Алексей Мордвинцев.

Источник: Деловой Петербург

Aero Asset: сокращение предложения привело к снижению продаж на рынке однодвигательных вертолётов

Компания Aero Asset, специализирующаяся на продаже вертолётов и анализе рынка, опубликовала отчёт о тенденциях на рынке однодвигательных вертолётов за первое полугодие 2026 года. В документе рассматриваются показатели розничных продаж, объём предложения, ценообразование, динамика региональных рынков и тенденции ликвидности для наиболее востребованных моделей однодвигательных вертолётов.

Первое полугодие 2026 года характеризовалось снижением розничных продаж и сокращением количества вертолётов, выставленных на продажу, в результате чего темп поглощения (время, которое потребуется, чтобы продать все вертолёты на рынке, при отсутствии новых поступлений) снизился до пяти месяцев.

«Несмотря на снижение активности сделок в первой половине года, рынок сохранил устойчивость», - отметила Валери Перейра, вице-президент по исследованиям рынка. «Сокращение предложения происходило быстрее, чем снижение спроса, что способствовало стабильности цен и ликвидности. Спрос со стороны покупателей на качественную технику оставался высоким, а продавцы выигрывали от одного из самых низких уровней предложения, наблюдавшихся за последние годы».

В первой половине 2026 года цены оставались стабильными, несмотря на снижение активности сделок. Медианные цены сделок продемонстрировали лишь незначительное снижение по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Это отражает сохраняющийся баланс между ограничен-

ным предложением и взвешенным спросом, а не общее ценовое давление на рынке.

Соотношение цены продажи и цены предложения также оставалось сильным, что свидетельствует о том, что продавцам в целом удавалось реализовать технику по ценам, близким к рыночным ожиданиям. В среднем вертолёты продавались по цене, примерно на 12% ниже заявленной. Этот показатель характерен для здоровой рыночной конъюнктуры, при которой ухоженные вертолёты продолжают привлекать реальных покупателей и продаваться в разумные сроки.

Североамериканский рынок оставался крупнейшим рынком в первой половине 2026 года, обеспечив наибольшую долю от общего числа закрытых сделок. Наибольший объём предложения в первом полугодии был зафиксирован в Азиатско-Тихооке-

анском регионе, за ним следовала Европа. Объёмы продаж снизились во всех регионах, причем наиболее значительное падение (-50% в годовом исчислении) произошло на рынке Латинской Америки.

Количество вертолётов, выставленных на продажу, сократилось в большинстве регионов по сравнению с прошлым годом, что отражает общую мировую тенденцию. В результате покупателям по-прежнему приходилось конкурировать за ограниченное число доступных машин.

Наиболее высокая ликвидность сохранялась на рынке вертолётов Airbus AS350 B3/B3e/H125, за ним следовала модель Bell 407/GX/P/I. Среди отслеживаемых моделей однодвигательных вертолётов самые низкие показатели ликвидности были зафиксированы на рынке Airbus EC130 B4/H130, где оценочный темп поглощения составил 1,3 года.



Самолёт недели

Оператор/владелец: **CFT Aviation**

Тип: **Bombardier Global 5000**

Год выпуска: **2014 г.**

Место съемки: **июнь 2026 года, St. Petersburg Pulkovo - ULLI, Russia**



Фото: Дмитрий Петрович