

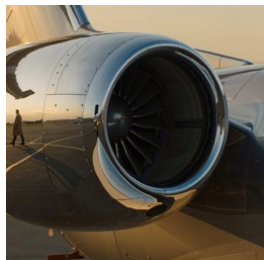


Международная ассоциация авиадилеров (IADA) в своём отчёте за второй квартал 2026 года сообщила о росте числа сделок с деловыми воздушными судами на 21% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. За первые шесть месяцев 2026 года было заключено 746 таких сделок. Отчёт подчёркивает, что в первой половине года вторичный рынок деловой авиации оставался стабильным благодаря высокому спросу, ограниченному предложению и уверенности дилеров и брокеров. Члены IADA считают, что рынок в следующем году останется стабильным и продолжит улучшаться.

Argus International в отчёте за первое полугодие 2026 года зафиксировала рост глобальной активности бизнес-джетов на 4,2% по сравнению с тем же периодом 2025 года. В Северной Америке этот показатель вырос на 3,5%, достигнув максимума за последние четыре года. В Европе активность увеличилась на 1,6%.

Трэвис Кун, старший вице-президент Argus International по программному обеспечению, отметил, что деловая авиация демонстрирует признаки силы и роста. Он также подчеркнул, что, несмотря на некоторые опасения, ситуация остаётся благоприятной.

Компания Dassault Aviation объявила о переносе даты ввода в эксплуатацию своего нового бизнес-джета Falcon 10X на 2029 год. Это решение было принято из-за ужесточения нормативных требований, введённых в 2023 году после серии катастроф с самолётами Boeing 737 Max. Однако всего месяц назад – сразу после первого полёта – в Dassault, по-видимому, всё ещё рассчитывали получить сертификат типа в 2027 году. Последние заявления Траппье свидетельствуют о том, что процесс сертификации теперь продлится как минимум до конца 2028-го или начала 2029 года.



В городах чемпионата мира наблюдался подъём, хотя общий трафик снизился

WINGX: На 30-й неделе наблюдалось очередное снижение трафика по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что стало вторым случаем в этом году, когда мы наблюдаем сокращение в течение нескольких недель подряд, хотя в целом с начала года активность остаётся высокой

стр. 19

IADA: вторичный рынок деловой авиации стабилизировался на высоком уровне

Согласно отчёту Международной ассоциации авиадилеров (IADA) за второй квартал 2026 года, количество сделок с деловыми воздушными судами увеличилось на 21% в годовом исчислении и составило 746 за первые шесть месяцев 2026 года

стр. 22

Argus: в первом полугодии наблюдается рост глобальной активности деловой авиации

Деловая авиация демонстрирует множество признаков того, что это сильная и растущая отрасль в глобальном масштабе. Безусловно, существуют определённые поводы для беспокойства, и ситуация может измениться

стр. 24

Аналитики отмечают позитивную динамику деловой авиации, несмотря на неопределённость

Сектор деловой авиации продолжает демонстрировать устойчивость перед лицом возможных негативных факторов, и отраслевые аналитики, участвовавшие в вебинаре компании JetNet, сошлись во мнении, что эта тенденция, вероятно, сохранится в обозримом будущем

стр. 25

Bombardier передала заказчику 200-й Challenger 3500

Компания Bombardier передала Пьеро Феррари, заместителю председателя совета директоров Ferrari, 200-й самолёт Challenger 3500. Канадский производитель отметил, что достижение этого рубежа менее чем через четыре года после ввода модели в эксплуатацию свидетельствует о высокой востребованности самолёта на рынке и растущем интересе со стороны клиентов.

«Передача 200-го самолёта Challenger 3500 – это важная веха для Bombardier и яркое подтверждение выдающегося успеха этой модели в сегменте суперсредних бизнес-джетов», – заявил Дэвид Мюррей, исполнительный вице-президент по производству, ИТ и системе операционного совершенства Bombardier. «Мы особенно гордимся тем, что отмечаем это событие вместе с господином Пьеро

Феррари, и благодарим его за доверие к Bombardier. Это достижение – результат исключительной самоотдачи наших сотрудников и неизменного доверия клиентов к компании. Оно также подчёркивает достоинства самого самолёта, отличающегося превосходными лётными характеристиками, высокой эффективностью и повышенным комфортом салона. Challenger 3500 быстро завоевал статус лидера в своём классе, и мы намерены и дальше развивать этот успех».

По данным Bombardier, начиная с 2023 года – первого полного года поставок, – эта модель опережает по объёмам продаж все остальные бизнес-джеты категорий средних и тяжёлых самолётов. О передаче 100-го экземпляра Challenger 3500 компания объявила в конце октября 2024 года.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

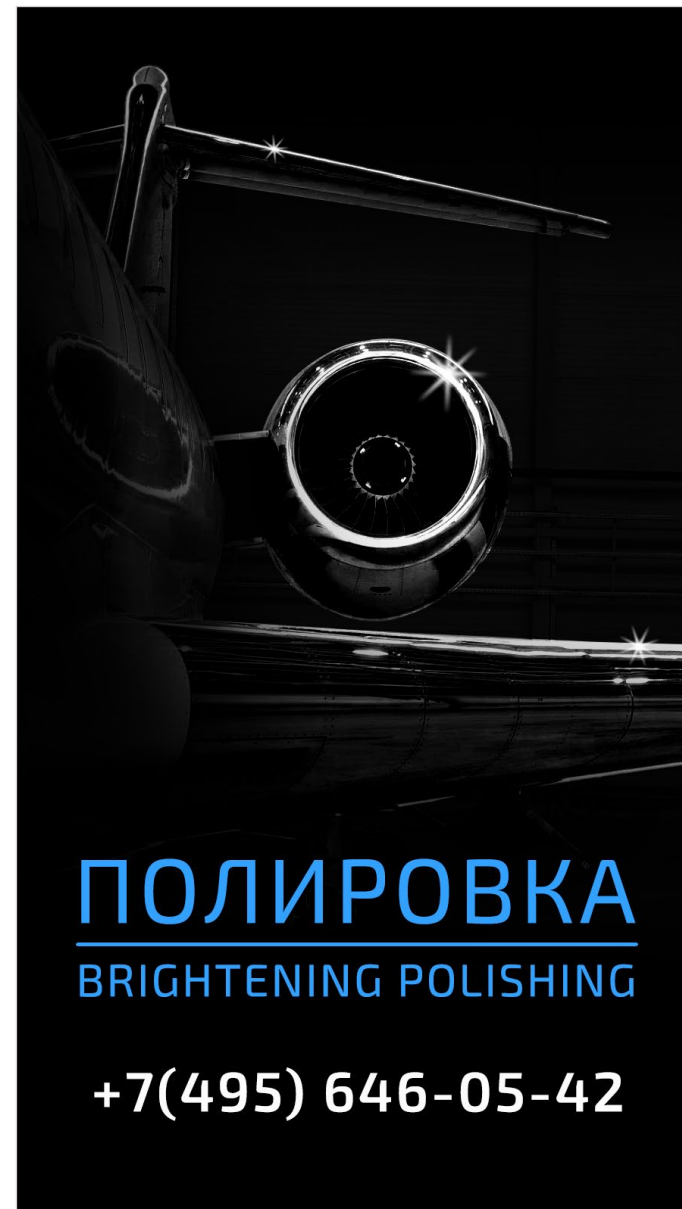
Prince Aviation заменила восемь двигателей за пять дней

Сербская компания Prince Aviation, специализирующаяся на ТОиР бизнес-джетов Cessna Citation, недавно успешно выполнила масштабную задачу: на четырёх самолётах Citation XLS+ была произведена замена двигателей всего за пять дней. В общей сложности на этих четырёх двухдвигательных джетах были заменены все восемь двигателей Pratt & Whitney Canada PW545C в рамках планового капитального ремонта.

По заявлению сербской компании, замена двигателей – это ответственная операция, требующая участия опытных механиков, которые должны проводить независимую проверку установки каждого двигателя и его систем. Для выполнения этой задачи ежедневно непосредственно с воздуш-

ными судами работали 24 технических специалиста. Им помогали сотрудники отделов планирования, логистики, технического администрирования и организации техобслуживания – всего более 30 человек.

«Мы гордимся тем, что являемся одной из немногих компаний ТОиР в Европе, способных выполнить столь сложные работы по техническому обслуживанию в столь сжатые сроки», - заявил операционный директор Prince Aviation Джордже Петрович. Он добавил, что работы, проводившиеся параллельно на четырёх самолётах, потребовали тщательной организации, подготовки инструментов и запчастей, координации персонала и строгого соблюдения всех процедур.



Новые мощности «ДжетПорт Техникс» открыли дополнительные возможности для ремонта

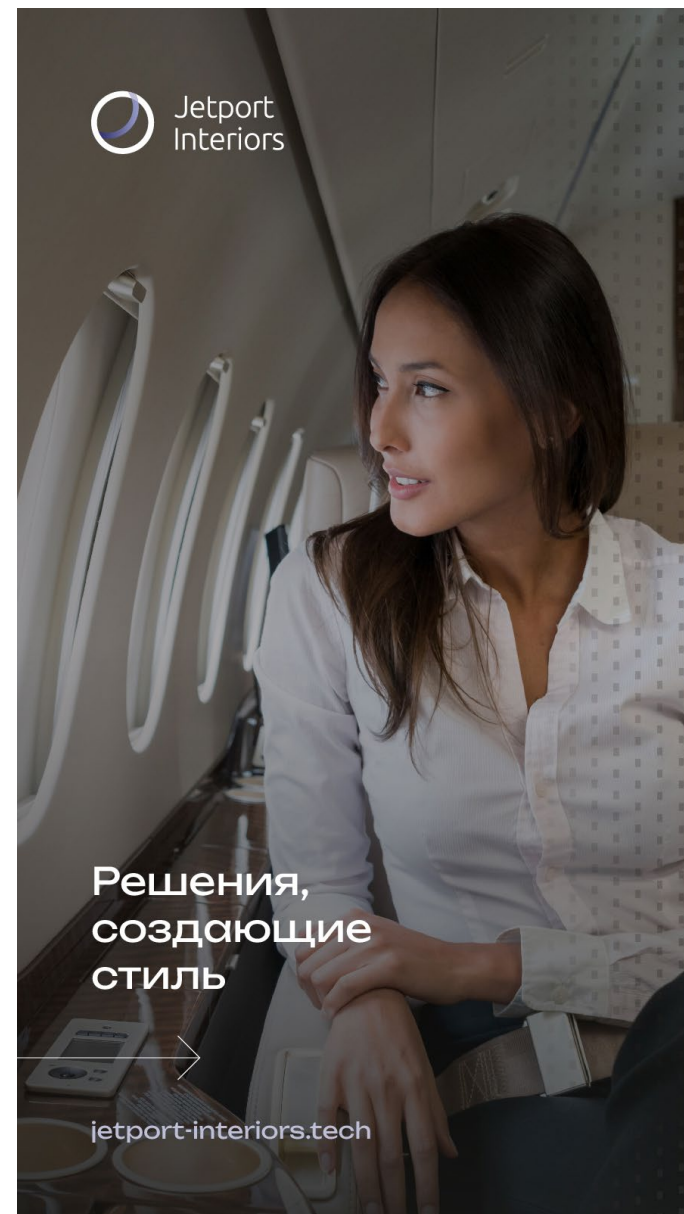
Компания «ДжетПорт Техникс» ввела в эксплуатацию новые производственные площади, благодаря чему расширила перечень работ участка ремонта конструкций воздушных судов. Теперь предприятие выполняет ремонт конструкций планера в рамках рейтингов C4, C8 и C20. В перечень работ входят ремонт металлических компонентов как на воздушном судне, так и демонтированных с ВС, изготовление элементов силовой структуры планера (stringer, web, frame и других компонентов) с последующей термообработкой до требуемой твердости, а также ремонт композитных конструкций.

Возможности участка также включают ремонт монолитных и сотовых композитных панелей с заменой сотового наполнителя. Работы выполняются с конструкциями из стекловолокна, углеволокна и кевлара. Кроме того, предприятие осуществляет ремонт алюминиевых сотовых панелей с заменой наполнителя и обшивки.

При необходимости в ходе ремонта проводятся инспекции методами неразрушающего контроля специалистом III уровня квалификации в области НК.

Ремонты выполняются в соответствии с документацией Boeing, Airbus, Bombardier, Gulfstream и Embraer. При отсутствии стандартной процедуры предприятие организует разработку нетипового ремонта с привлечением организации, одобренной в соответствии с требованиями ФАП-21.

«Сегодня конкурентоспособность MRO определяется не количеством отдельных услуг, а способностью предприятия обеспечить полный цикл ремонта. Именно поэтому мы последовательно развиваем производственные и инженерные компетенции, которые позволяют выполнять более сложные задачи собственными силами», - отметил генеральный директор Андрей Акопов.



VistaJet получает восьмой Global 8000

Восьмой самолёт Bombardier Global 8000 пополнил парк Vista Global. В распоряжении VistaJet находятся 19 самолётов Global 7500, которые компания переводит на платформу Global 8000.

Модернизация программного обеспечения позволяет увеличить как дальность полёта, так и скорость. По данным издания Business Jet Traveler, работы по модернизации занимают около 14 дней и обходятся примерно в \$3 млн за каждый самолёт.

По заявлению Vista, этот шаг «отражает растущий спрос на перелёты между континентами, напри-

мер, между Европой и Азией, а также сохраняющуюся потребность в полётах как с деловыми, так и с туристическими целями».

О планах по модернизации было объявлено в апреле. Тогда компания заявляла, что рассчитывает завершить обновление парка до конца текущего года.

Ранее в этом году Vista разместила твердый заказ на 40 бизнес-джетов Challenger 3500 с опционом ещё на 120 самолётов. Компания также объявила о заключении соглашения о сервисном обслуживании в рамках программы Bombardier Smart Parts.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

ProAir добавляет в парк HondaJet

Компания ProAir Aviation пополнила свой парк новым самолётом HondaJet HA-420, который теперь доступен для выполнения чартерных рейсов в рамках сертификата эксплуатанта (АОС) немецкого оператора. Этот современный лёгкий бизнес-джет 2018 года выпуска предлагает идеальное сочетание эффективности, комфорта и гибкости для деловых поездок по Европе.

Рассчитанный на перевозку до пяти пассажиров с крейсерской скоростью до 782 км/ч и дальностью полёта около 2700 км, HondaJet HA-420 отлично подходит для рейсов малой и средней дальности. Будь то деловые встречи, роуд-шоу или срочные перелёты между пунктами назначения, этот самолёт позволяет совершать быстрые прямые рейсы, не зависящие от расписания регулярных авиалиний.

Как отмечают в компании, отличительной чертой HondaJet является уникальное расположение двигателей над крылом. Это обеспечивает тишину в салоне и одновременно создаёт дополнительное пространство для вместительного багажного отделения, что является несомненным преимуществом для деловых путешественников. Пополнив свой парк моделью HondaJet HA-420, компания ProAir Aviation получила современный бизнес-джет для выполнения эффективных и комфортабельных чартерных рейсов по Европе.

Ответственный руководитель Ларс Гловка отмечает: «Мы очень довольны тем, как рынок отреагировал на появление HondaJet. Спрос оказался весьма высоким уже вскоре после включения этого самолёта в наш чартерный парк».

VistaJet подтвердила статус Wyvern Wingman для мальтийской «дочки»

Компания Wyvern Ltd подтвердила статус Wingman для оператора VistaJet Malta. Ранее, в январе, эту сертификацию подтвердила компания VistaJet GmbH, базирующаяся в Германии.

Сертификация Wyvern Wingman включает в себя регулярные сессии профессионального наставничества, способствующие непрерывному совершенствованию и внедрению передовых методов во всех аспектах операционной деятельности.

Операционный директор Vista Global Ник ван дер Мер (Nick van der Meer) отмечает: «Мы гордимся тем, что нас признают одним из элитных операторов

отрасли, неизменно превосходящим самые высокие международные стандарты во всех сферах нашей деятельности. Это свидетельствует о самоотдаче наших команд, которые неизменно обеспечивают уверенность и спокойствие наших клиентов и партнеров, гарантируя высочайший уровень безопасности и надёжности полётов по всему миру».

Операторы VistaJet по всему миру, включая США, эксплуатируют парк из более чем 200 частных самолётов. Этот парк доступен клиентам компаний VistaJet и XO.



LINE запускает услуги сопровождения

Британская авиационная консалтинговая компания LINE начала предоставлять услуги независимого технического, операционного и финансового контроля для владельцев бизнес-джетов по всему миру. Не имея коммерческих связей с операторами, организациями по техническому обслуживанию или брокерами, LINE выступает в качестве независимого связующего звена между владельцем и оператором.

Ключевой услугой компании является ретроспективный анализ операционной и финансовой деятельности (Retrospective Operational & Financial Review). В его рамках оцениваются история технического обслуживания, сложившаяся практика эксплуатации и финансовые процессы для выявления неэффективных моментов. В рамках специальной вводной программы большая часть стоимости услуги возвращается клиенту, если по итогам проверки не будет выявлено существенных недостатков в операционной или финансовой сферах.

Для сопровождения сделок LINE предлагает услугу анализа полной истории воздушного судна (Back to Birth Record Review) – техническую экспертизу, охватывающую весь период существования самолёта, начиная с даты его производства. Анализ включает проверку записей о техническом обслуживании, данных о ремонте конструкции, модификациях и соответствии нормативным требованиям страны, в которой планируется регистрация воздушного судна.

Jet Aviation открывает крупнейший FBO в США

Компания Jet Aviation торжественно открыла свой новый FBO – объект площадью 11 га в аэропорту Майами-Опа-Лока (KOPF). Дочерняя структура корпорации General Dynamics начала работу на этой площадке в ноябре, став пятым оператором услуг в данном аэропорту.

Комплекс, построенный в соответствии с экологическими стандартами LEED (с использованием таких решений, как солнечные панели, светодиодное освещение и водосберегающая сантехника), располагает просторным терминалом площадью 900 кв.м. Терминал отличается открытой планировкой и панорамными окнами от пола до потол-

ка, из которых открывается прямой вид на перрон и взлётно-посадочную полосу. К услугам клиентов – залы ожидания для пассажиров и пилотов, офисные помещения и конференц-зал.

Примыкающий ангар площадью 3700 кв.м оснащен воротами 9-метровыми, что позволяет размещать новейшие бизнес-джеты сверхбольшой дальности. Перрон площадью 5 га имеет два соединения с рулежными дорожками и обеспечивает доступ для автомобилей клиентов через отдельный въезд. Позднее в этом году на территории комплекса планируется открыть пункт таможенного и пограничного контроля США.



THS заказывает ещё восемь H145

На международном авиасалоне в Фарнборо компании Airbus Helicopters и The Helicopter Company (THC), дочерняя структура Государственного инвестиционного фонда (PIF) Саудовской Аравии, объявили о твёрдом заказе на поставку ещё восьми вертолётов Airbus H145. Поставка запланирована на 2027–2028 годы. Заказ оформлен в рамках исторического рамочного соглашения, подписанного между THC и Airbus на конференции Verticon в 2024 году.

Первоначальное рамочное соглашение между THC и Airbus предусматривало поставку до 120 вертолётов Airbus различных типов в течение ближайших трёх-пяти лет. Этот заказ отражает взвешенный подход THC к оптимизации парка воздушных судов и её дальновидную стратегию развития. Распределив поставки на четко определённый двухлетний период, компания THC обеспечит плавную интеграцию новых вертолётов в свою операционную деятельность.

H145 будут использоваться для расширения спектра услуг THC, включая оказание экстренной медицинской помощи (EMS) и выполнение других критически важных задач как на территории Королевства, так и за его пределами.

«Восемь дополнительных вертолётов H145 помогут нам расширить операционные возможности и создадут предпосылки для дальнейшего выхода за пределы Королевства, укрепляя наши позиции как регионального и местного лидера, а также как игрока, играющего всё более заметную роль на мировом авиационном рынке», - комментируют в компании.

Airbus H140 отправляется для проведения высотных испытаний

В ближайшие дни Airbus H140 отправится в Ледвилл (штат Колорадо) для начала лётных испытаний в условиях высокогорья, завершив программу тестов в жарком климате в Лейк-Хавасу (штат Аризона). Эта модель – новый лёгкий двухдвигательный вертолёт, созданный на базе Airbus H135, но с существенными конструктивными улучшениями, – была представлена на выставке VAI Verticon в марте 2026 года. Благодаря ускоренному графику разработки Airbus планирует получить сертификат типа в 2028 году.



Ранее в этом году Дирк Петри, руководитель программ H135 и H140 в компании Airbus, заявил, что 2026 год станет для H140 «годом испытаний». Второй прототип вертолёта (PT2) в начале года прошёл испытания в условиях низких температур в Финляндии и программу тестов в снежных условиях в Норвегии. Этот же борт летом выполнил в США программу испытаний в условиях высоких температур и высокогорья (режим «hot and high»), начавшуюся в Лейк-Хавасу. Там полёты проходили при температуре воздуха до 48°C.

По словам Петри, лётные характеристики вертолёта «полностью соответствуют» ожиданиям производителя. «Это не стало большим сюрпризом, поскольку в прошлом году мы проводили инженерные лётные испытания на юге Испании, где температура также превышала 40 градусов», - отметил он. «Мы использовали полученные данные для уточнения анализа и прогнозов лётных характеристик, а сейчас наша работа сосредоточена на сертификации».

Программа испытаний в условиях высоких температур и высокогорья будет включать проверку работы стандартного воздухозаборника и воздухозаборника с защитным барьерным фильтром (IBF), сообщил Петри.

Airbus не раскрывает текущие данные о количестве заказов на H140, однако к началу 2026 года их общее число превысило 100. В марте на выставке VAI Verticon компания представила ACH140 – VIP-версию этой модели.

TrustFlight начал использовать ИИ

Три новые функции на базе ИИ, появившиеся в программном обеспечении TrustFlight Centrik 5 (предназначенном для управления безопасностью, качеством и соблюдением нормативных требований), призваны облегчить труд специалистов по авиационной безопасности и аудиторов. Они позволяют выявлять дублирующие отчёты, предлагать категории для отчётов и обнаруживать повторяющиеся замечания по итогам аудита.

TrustFlight предоставляет эти новые функции, объединённые общим названием Smart Suggestions («Умные подсказки»), действующим клиентам Centrik по всему миру без дополнительной платы. Активация функций является добровольной: каждая организация сама решает, когда их включить.

Функция обнаружения дубликатов сравнивает новые отчёты по безопасности с недавно поданными данными и уведомляет специалистов, если два отчёта, по-видимому, описывают одно и то же событие или фактор опасности. Пользователи могут объединить, связать или отклонить выявленное совпадение. Функция предложения категорий анализирует, как организация классифицировала отчёты ранее, и применяет этот шаблон к новым данным, что ускоряет обработку и повышает единообразие классификации.

Функция обнаружения повторяющихся замечаний в Centrik 5 уведомляет аудиторов, если новое замечание напоминает результаты прошлых проверок, позволяя выявлять системные проблемы на более раннем этапе.

Система Garmin Axis получила одобрение FAA и EASA

Линейка интегрированных дисплеев Axis получила дополнительный сертификат типа (STC) от FAA и сертификацию EASA для моделей с диагональю 11,6 дюйма. Это открывает возможности для их установки на сертифицированные поршневые самолёты (как одно-, так и двухдвигательные), а также на экспериментальные и лёгкие спортивные воздушные суда.

Система Axis совместима с существующими посадочными местами и точками крепления панелей G3X Touch, что позволяет владельцам G3X Touch модернизировать оборудование без переделки приборной панели. Дисплей объединяет в одном блоке GPS-навигатор, радиостанцию (навигацию и связь) и аудиопанель. По заявлению компании, такое сочетание функций в одном устройстве впервые представлено в отрасли для данного класса воздушных судов.

В настоящее время доступны дисплеи с диагона-

лью 11,6 дюйма, сертифицированные по стандартам TSO (Technical Standard Order) агентств FAA и EASA. Выпуск 8-дюймовых дисплеев (в портретной и альбомной ориентации) ожидается в начале 2027 года. Установка на сертифицированные самолёты осуществляется в рамках сертификата STC, охватывающего сотни моделей с одним или двумя двигателями. В будущем планируется добавить поддержку системы контроля параметров двигателя (EIS) для двухдвигательных машин.

Дисплей может быть настроен как основной пилотажный индикатор (PFD) или многофункциональный дисплей (MFD). Также доступна опциональная функция EIS. Встроенная радиостанция обеспечивает выходную мощность передатчика 10 Вт и поддерживает шаг сетки частот 8,33 кГц. Встроенная аудиопанель с интеркомом на четыре гарнитур поддерживает переключение между двумя радиостанциями и подключение по Bluetooth для воспроизведения музыки и телефонных звонков.



Denali сертифицируют в 2027 году

Ожидается, что однодвигательный турбовинтовой самолёт Beechcraft Denali поступит в эксплуатацию в следующем году. Компания Textron Aviation планирует завершить лётные испытания в октябре, после чего передаст финальный пакет документов в Федеральное управление гражданской авиации (FAA) для сертификации.

Три опытных образца Denali в 1650 полётах налетали более 4100 часов, что позволило подтвердить заявленные лётно-технические характеристики, а также работоспособность систем и эксплуатационные возможности. В рамках программы сертификации Textron Aviation также использует три образца для наземных испытаний. Среди недавно пройденных этапов – определение скоростей и характеристик сваливания, оценка поведения самолёта в условиях естественного обледенения и анализ формы нарастающего льда, проверка взлётно-посадочных характеристик, измерение уровня шума на местности, оценка эргономики (человеческого фактора) и первый этап испытаний на функциональность и надёжность.

Самолёт оснащён турбовинтовым двигателем GE Aerospace Catalyst мощностью 1300 л.с. с цифровой системой управления FADEC. Denali способен развивать крейсерскую скорость 285 узлов и имеет дальность полёта 1600 морских миль (в скоростном крейсерском режиме с одним пилотом и четырьмя пассажирами на борту). Стандартная компоновка салона предусматривает шесть кресел с регулируемым наклоном спинки, а при плотной компоновке их число может достигать девяти. Самолёт оборудован комплексом авионики Garmin G3000 с функцией аварийной автоматической посадки.

Textron Aviation: поставки джетов снизились, а турбовинтовых – выросли

Во втором квартале компания Textron Aviation поставила 40 бизнес-джетов Cessna Citation (годом ранее – 49), однако благодаря высоким показателям первого квартала отставание от графика поставок за полугодие составило всего три бизнес-джета. В то же время поставки коммерческих турбовинтовых самолётов выросли до 44 единиц по сравнению с 34 годом ранее.

Выручка дочерней компании Textron, базирующей-



ся в Уичито, составила \$1,5 млрд, увеличившись на 1% (\$22 млн) по сравнению со вторым кварталом прошлого года. Как сообщила материнская корпорация Textron Inc., рост был обеспечен увеличением доходов от продажи воздушных судов (на \$17 млн) и от реализации запчастей и услуг послепродажного обслуживания (на \$5 млн). При этом на показатели в сегменте поставок самолётов положительно повлияла ценовая политика, но сдерживающее воздействие оказали объём и структура поставок.

Прибыль сегмента составила \$165 млн, снизившись на \$5 млн по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В качестве основных причин Textron назвала производственные издержки, а также изменение объёма и структуры поставок самолётов. Эти факторы были частично компенсированы снижением расходов по гарантии.

В число поставленных во втором квартале бизнес-джетов вошли: шесть Citation M2 Gen2, девять CJ3+/CJ3 Gen2, четыре CJ4 Gen2, шесть Citation Ascend, девять Latitude и шесть Longitude. Годом ранее структура поставок выглядела так: восемь M2 Gen2, девять CJ3+, семь CJ4 Gen2, семь XLS Gen2, 12 Latitude и шесть Longitude. В текущем году модель Ascend пришла на смену XLS Gen2.

Лидером по поставкам среди турбовинтовых самолётов в отчётном квартале стала модель SkyCourier: количество переданных заказчикам машин выросло до 11 (годом ранее – четыре). Поставки самолётов Cessna незначительно снизились – с 20 до 19 единиц, тогда как поставки King Air выросли с 10 до 14 (девять King Air 260 и пять King Air 360).

Joby «полетит» по Великобритании

Joby Aviation и Virgin Atlantic подписали на международном авиасалоне в Фарнборо окончательное соглашение. Документ официально закрепляет партнёрство, о котором компании впервые объявили в 2025 году, с целью запуска сервиса аэротакси Joby в Великобритании.

Данное соглашение переводит партнёрство, анонсированное в 2025 году, в формат обязательного многолетнего коммерческого сотрудничества, закрепляя за Virgin Atlantic статус эксклюзивного авиапартнёра Joby по предоставлению услуг аэротакси в Великобритании. Совместная работа дополняет уже существующее партнёрство Joby с авиакомпанией Delta Air Lines (владеющей 49-процентной долей в Virgin Atlantic), объединяя три бренда, нацеленных на обеспечение более быстрых и удобных поездок по Великобритании.

В 2022 году Joby и Delta объявили о партнёрстве, охватывающем ряд городов и направленном на создание новой системы трансфера между населёнными пунктами и аэропортами (с разделением зон деятельности в США и Великобритании). Delta и Virgin Atlantic выступают партнёрами в рамках совместной трансатлантической маршрутной сети, поэтому сотрудничество Joby с Virgin Atlantic в Великобритании дополняет и расширяет партнёрские отношения компании с Delta.

Joby планирует запустить сервис в узловых аэропортах Virgin Atlantic в Лондоне и Манчестере, причем Манчестер станет ключевым пунктом для маршрутной сети Joby на севере Англии. Ожидается, что в число первых маршрутов войдут рейсы из аэропорта Манчестера в Лидс (время в пути – око-

ло 15 минут) и из Хитроу в центр Лондона (всего за 8 минут). Сегодня такие поездки на автомобиле занимают более часа.

Joby возьмёт на себя полную ответственность за эксплуатацию воздушных судов, управление маршрутами и получение разрешений от Управ-

ления гражданской авиации Великобритании (CAA), в то время как Virgin Atlantic обеспечит поддержку интеграции инфраструктуры и привлечение клиентов в обоих аэропортах. В дальнейшем Joby планирует расширить эту сеть, охватив множество городов и населенных пунктов по всей Великобритании.



Теснам представляет Rivale

Компания Теснам официально объявила название и представила первые физические элементы дизайна своего нового, долгожданного проекта – самолёта Теснам Rivale. Презентация состоялась на пресс-конференции в рамках выставки ЕАА AirVenture в Ошкоше. Несмотря на дождь, мероприятие собрало множество зрителей. Теснам Rivale открывает новую главу, призванную переосмыслить опыт частных полётов.

Проект представили Брэндон Мартини и управляющий директор Теснам Джованни Паскале Лангер. Церемония прошла нестандартно: публике показали впечатляющую скульптуру из нержавеющей стали весом 1360 кг, над созданием, формовкой, сваркой и полировкой которой мастера трудились несколько месяцев. Этот монументальный арт-объект наглядно продемонстрировал ключевую концепцию и первые характерные линии облика Rivale. Внушительная стальная конструкция была органично соединена с реальным капотом двигателя самолёта, внутри которого разместили недавно анонсированный двигатель Continental V6, разработанный специально для Теснам Rivale, а также изготовленный по индивидуальному заказу воздушный винт MT Propeller с уникальной формой лопастей и фирменной раскраской.

Инсталляция предлагает посетителям оценить тщательное внимание к деталям, воплощенное в носовой части самолёта длиной около метра. Остальная часть конструкции намеренно скрыта от глаз, побуждая авиационное сообщество фантазировать о том, как самолёт будет выглядеть целиком – от носа до хвоста и законцовок крыла – вплоть до официальной презентации готового воздушно-

го судна в следующем году. В ближайшие месяцы Теснам будет постепенно раскрывать новые подробности и элементы дизайна, позволяя истории Rivale развиваться «глава за главой».

Название Rivale («Соперник») отражает стремление компании Теснам к постоянному прогрессу и развитию. «Нашим главным соперником никогда не был другой производитель. Им всегда были мы сами», – заявила Паскаль Лангер. «У каждого нового самолёта Теснам есть одна задача: бросить

вызов предыдущей модели. Не просто создать очередной самолёт, а воплотить то, чего, по нашему мнению, не хватало в сфере частной авиации».

Теснам объявила о двух важных технологических достижениях нового самолёта: Rivale будет оснащён высокоэффективным и мощным двигателем Continental серии CD-300 (конфигурация V6), работающим на топливе Jet-A или SAF, и станет первым в мире воздушным судном с революционным комплексом авионики Garmin G2000 Prime.



Ввод в эксплуатацию Dassault Falcon 10X перенесён с 2027 на 2029 год

Компания Dassault Aviation перенесла срок ввода в эксплуатацию своего флагманского бизнес-джета Falcon 10X на 2029 год – на два года позже даты, анонсированной во время первого полёта самолёта в прошлом месяце. Выступая на пресс-конференции, посвященной финансовым результатам компании за полугодие, председатель совета директоров и генеральный директор Эрик Траппье связал увеличение сроков с ужесточением нормативных требований, вступивших в силу в 2023 году после кризиса, вызванного катастрофами самолётов Boeing 737 Max.

«После аварий с участием самолётов Boeing процесс сертификации стал более сложным», – отметил Траппье. «В данном случае речь идёт о совершенно новом самолёте. Существуют новые правила

– новые нормы сертификации, которые не применялись, например, к модели 6X, – поэтому мы ожидаем, что процесс займет больше времени. Мы подходим к вопросу осторожно: после первого полёта мы ориентируемся, скажем, на 2029 год. На сертификацию, вероятно, потребуется заложить два с половиной года».

Первый полет модели 10X состоялся 19 июня в аэропорту Бордо-Мериньяк (LFBD). Летчики-испытатели Себастьян Дюпон де Динешен и Фабрис Дуньяк провели предварительную оценку управляемости самолёта на высоте 15000 футов, после чего убрали шасси и механизацию крыла, набрали высоту 40000 футов и в ходе двухчасового полёта разогнались до скорости 0,82 Маха.

Однако всего месяц назад – сразу после первого полёта – в Dassault, по-видимому, всё ещё рассчитывали получить сертификат типа в 2027 году. Последние заявления Траппье свидетельствуют о том, что процесс сертификации теперь продлится как минимум до конца 2028-го или начала 2029 года.

Тем временем программа лётных испытаний расширяется. В Мериньяке близится к завершению сборка второго лётного экземпляра Falcon 10X, а третий самолёт, оснащённый полноценным интерьером салона, планируется использовать преимущественно для проверки бортовых систем и функциональности салона. Также Dassault сообщила, что на её лётно-испытательном комплексе в Истре ведётся реконструкция аэродромных покрытий для приема модели 10X. Траппье признал, что этот самолёт тяжелее своих предшественников из семейства Falcon.

Несмотря на корректировку графика, Траппье выразил уверенность в успешном ходе программы. «Впереди ещё большой объём инженерных работ и сертификационных испытаний, но основная часть работы уже позади», – отметил он, подчеркнув, что Dassault – единственный производитель, поднявший в воздух совершенно новый самолёт такого класса в 2026 году.

Траппье не дал твёрдых гарантий того, что сроки сертификации, намеченные на 2029 год, будут соблюдены. «Мы сообщим дополнительную информацию, как только появятся новые данные», – заявил он журналистам в Париже.



ERJ-140 расширяет чартерные возможности нигерийской VivaJets

Пополнив свой чартерный парк самолётом Embraer ERJ-140 (вместимостью 44 пассажира), компания VivaJets подводит итоги года стремительного развития, в течение которого она не только увеличила количество воздушных судов, но и привлекла новое международное финансирование, а также открыла свой первый хаб за пределами Нигерии. Компания работает под эгидой Falcon Aerospace и предоставляет услуги по чартерным перевозкам, управлению воздушными судами и брокерскому обслуживанию.

С момента начала деятельности в 2022 году компания выполнила рейсы общим налётом более 2000 часов, обслуживая корпоративных и государственных клиентов, а также предприятия энергетического сектора на внутренних и международных маршрутах. Компания обладает сертификатом эксплуатанта (AOC), выданным Управлением гражданской авиации Нигерии в марте 2025 года, и в настоящее время эксплуатирует четыре самолёта: два Bombardier Challenger 604, Hawker 850XP и Hawker 900XP.

Генеральный директор Эрика Ачум заявила, что к третьему кварталу 2026 года парк воздушных судов будет дополнительно увеличен. Финансирование для обеспечения этого роста было привлечено в сжатые сроки. В октябре 2025 года VivaJets получила кредитную линию на сумму \$10 млн от лондонской компании TLG Capital при участии нигерийского банка Wema Bank. В апреле 2026 года компания привлекла еще \$15 млн и объявила о планах открыть операционный хаб в Абиджане, что позволит расширить присутствие в франкоязычных

странах Западной Африки и стать ближе к энергетическим рынкам Кот-д'Ивуара, Сенегала и всего региона MSGBC.

Кроме того, Falcon Aerospace создала совместное предприятие OrientJets в партнёрстве с компанией FlyBird Aircraft Management Services (базирующейся на Арубе) для обслуживания международных маршрутов и укрепления позиций группы за пределами африканского континента.

Стратегия расширения опирается на понимание того, что частная авиация в Африке – это не предмет роскоши, а производственная необходимость, особенно для энергетического сектора. Согласно отраслевым данным, около 80% спроса на

чартерные перевозки VivaJets приходится на крупных корпоративных и государственных клиентов, причем энергетический сектор является одним из ключевых сегментов.

VivaJets также активно выступает за реформирование нормативно-правовой базы, необходимой для упрощения транспортного сообщения. Компания призывает к отмене ограничительных визовых режимов для лётных экипажей и унификации авиационных правил на всём континенте, поддерживая инициативу Африканского союза по созданию Единого африканского рынка авиаперевозок (SAATM), целью которой является либерализация воздушного пространства Африки и снижение стоимости перелётов внутри континента.



Частные самолёты и новая тенденция среди состоятельных жителей Вьетнама

По прогнозам Asian Sky Group, к 2026 году во Вьетнаме будет зарегистрировано 15 бизнес-джетов, по сравнению с девятью годом ранее. Несмотря на то, что это пока небольшой рынок в Юго-Восточной Азии, спрос растёт с низкого базового уровня по мере расширения инвестиционных потоков и международной торговли.

Согласно Nikkei Asia, растущее благосостояние вьетнамцев, наряду с притоком иностранных предпринимателей и инвесторов, создаёт больше возможностей для частной авиации. Эти возможности заключаются не только в эксплуатации самолётов, но и распространяются на чартерные перевозки, техническое обслуживание, хэндлинг и специализированную инфраструктуру.

Спрос на частные самолёты во Вьетнаме обусловлен растущей ролью страны в глобальной цепочке поставок. Присутствие многочисленных международных компаний привело к увеличению потребности в поездках руководителей, инвесторов и специалистов между Вьетнамом и региональными экономическими центрами. Кроме того, в стране растёт число состоятельных граждан. По данным компании Knight Frank, за последние пять лет количество вьетнамцев, владеющих активами на сумму \$30 млн и более, увеличилось на 29%.

«На рынке много состоятельных людей», - отметила г-жа Хо Тхань Хуонг, председатель совета директоров Bluesky Airways, говоря о потенциале рынка. По её словам, недвижимость и банковское дело – это два сектора, где многие руководители предприятий пользуются услугами лизинга самолётов, предоставляемыми компанией.

Данные компании WingX показывают, что бизнес-джеты, базирующиеся во Вьетнаме, часто совершают рейсы в крупные региональные деловые центры, такие как Сингапур, Гонконг и Бангкок. В дальних перелётах пунктами назначения обычно являются Европа и Северная Америка, с транзитными узлами, такими как Дубай и Аляска в США.

Частные самолёты используются не только в деловых целях, но и для отдыха. Фукуок, Дананг и Нячанг входят в число самых популярных внутренних направлений. По словам коммерческого директора Vietstar г-на Тринь Куок Куонга, некоторые вьетнамские клиенты даже заказывают чартерные рейсы в Непал для совершения паломнических поездок, целью которых являются храмы.

Для иностранных путешественников Вьетнам также может стать пересадочным пунктом на региональных или кругосветных авиамаршрутах.

«Например, клиенты из Европы приезжают во Вьетнам по работе. Или они могут совершить кругосветное путешествие с остановками в Хошимине, Луангпрананге или Сиамреапе», - сказал Алоша Субасингхе, директор по развитию бизнеса компании Asia Flight Services, предоставляющей услуги наземного обслуживания.

Рост частной авиации стимулирует спрос на комплексную экосистему сопутствующих услуг, начиная от техобслуживания самолётов и наземного обслуживания и заканчивая удобствами для пассажиров. Однако инфраструктура, предназначенная для этого сегмента во Вьетнаме, по-прежнему довольно ограничена по сравнению с развитыми

центрами частной авиации, такими как Дубай или Катар. Во Вьетнаме пассажиры частных самолётов, как правило, приземляются в главном терминале аэропорта и проходят иммиграционный контроль в обычном режиме, хотя им предоставляется приоритет в связи с ускоренной обработкой документов.

Тем временем в крупнейших центрах частной авиации по всему миру пассажиры могут пользоваться частными терминалами и зонами регистрации, а также целым рядом премиальных услуг.

По словам Пола Дегроссейе, генерального директора EhesuJet Haite, спрос на частные самолёты не всегда связан с роскошным образом жизни. «Люди думают об этом как о шампанском и икре. Но иногда это просто бутерброды и картошка фри. Это просто работа», - сказал он. Эта точка зрения показывает, что частные авиакомпании всё чаще рассматриваются как инструмент поддержки бизнес-операций, особенно в условиях, когда предприятиям необходимо быстро взаимодействовать с различными рынками.

Вьетнам также сталкивается с возможностями расширения своего рынка благодаря дальнейшим инвестициям в авиационную инфраструктуру. Тот факт, что крупные аэропорты, такие как Таншонхат и Нойбай, перегружены, делает необходимость развития дополнительных авиационных мощностей крайне актуальной. В этом контексте появление новых аэропортов и расширение операционных мощностей могут создать больше возможностей для частной авиации, хотя этот сегмент по-прежнему требует более специализированной инфраструктуры и услуг.

Starlink привлекает внимание к вопросам связи в частной авиации

Высокоскоростной доступ в Интернет стремительно становится обязательным элементом сервиса в частной авиации, поскольку путешественники, летающие как по делам, так и на отдых, всё чаще ожидают такого же бесперебойного доступа к сети, к которому они привыкли на земле.

Этот тренд обусловлен развитием спутниковых технологий нового поколения, включая сеть Starlink от компании SpaceX. Она обеспечивает широкополосную связь с высокой скоростью и низкой задержкой сигнала, что позволяет проводить видеоконференции, пользоваться стриминговыми сервисами и поддерживать связь в режиме реального времени прямо во время полёта. Растущая значимость бортовой связи отражает более широкие изменения в авиационной отрасли: пассажиры привыкли оставаться на связи на протяжении всего путешествия. По мере того как коммерческие авиакомпания расширяют спектр услуг Wi-Fi на борту, растут и ожидания клиентов в секторе деловой авиации.

Ранее в этом месяце агентство Reuters сообщило, что за год компания Starlink привлекла 11 новых авиакомпаний-клиентов, а общее число воздушных судов, охваченных соглашениями, превысило 7000. Это свидетельствует о стремительном внедрении спутниковой связи в мировой авиации.

Операторы частных бизнес-джетов всё активнее продвигают передовые решения в области связи как часть своих премиальных услуг – особенно на дальнемагистральных международных рейсах, где пассажиры чаще предпочитают работать во время полёта. Однако темпы внедрения высокоскорост-

ного Интернета на рынке различаются. Требования к монтажу оборудования, сертификация воздушных судов и планирование парка техники – всё это влияет на то, как быстро операторы могут оснастить свои самолёты новейшими системами связи.

По данным компании Chapman Freeborn, в регионе IMEA (Индия, Ближний Восток и Африка) спрос на Starlink и другие высокоскоростные спутниковые сервисы постепенно растёт, особенно среди клиентов, совершающих деловые поездки, пользующихся услугами VIP-перевозок или летающих на большие расстояния по международным маршрутам.

Клаудия Крайханзл, вице-президент по пассажирским перевозкам в регионе IMEA компании Chapman Freeborn, отметила, что пассажиры всё чаще воспринимают надёжный доступ в Интернет как неотъемлемую часть комфорта на борту. «Люди привыкли всегда оставаться на связи. Поскольку всё больше регулярных авиакомпаний предлагают услуги связи на борту, клиенты ожидают такого же уровня сервиса и при полётах частной авиацией», – заявила она.

Сегодня высокоскоростной доступ в интернет есть далеко не на всех частных самолётах, однако эта услуга стремительно становится обязательным стандартом, особенно на дальнемагистральных рейсах. В настоящее время спрос на такую связь выше именно на дальних перелётах, тогда как на коротких региональных маршрутах её наличие может не играть столь решающей роли. Для деловых путешественников надёжная связь на борту обеспечивает возможность непрерывной работы: пассажиры могут участвовать в виртуальных совещаниях,

общаться с коллегами, принимать срочные решения и пользоваться облачными приложениями на протяжении всего полёта. В результате операторы чартерных перевозок всё чаще обсуждают с клиентами наличие связи при выборе самолёта – наряду с такими факторами, как дальность полёта, габариты салона, доступность воздушного судна, маршрут и уровень сервиса на борту.

Хотя наличие интернета на борту пока не всегда является определяющим фактором при бронировании чартера, его значимость растёт – особенно в длительных поездках, где продуктивность, возможность коммуникации и комфорт пассажиров выходят на первый план.

По мере распространения технологий спутникового широкополосного доступа в авиации эксперты отрасли ожидают, что высокоскоростной интернет на борту превратится из премиальной опции в стандартное требование для пассажиров частных самолётов.



Zeiss выходит на авиационный рынок

Подразделение Zeiss Microoptics выходит на авиационный рынок, предлагая новые дисплеи для кабин пилотов и пассажирских салонов, которые, по мнению компании, необходимы для современных, высокоинтегрированных воздушных судов. Инновации, впервые демонстрируемые группой на авиасалоне в Фарнборо, опираются на 175-летний опыт компании в области прецизионной оптики, накопленный в таких сферах, как медицина, промышленная метрология, микроскопия и передовые технологии визуализации.

Новое аэрокосмическое подразделение компании работает над внедрением своей масштабируемой технологии ProSight в системы индикации на лобовом стекле (HUD) и прозрачные дисплеи для са-

лонов самолётов нового поколения. В компании утверждают, что такой подход позволит централизованно отображать всё более сложные массивы данных, устраняя необходимость в использовании множества экранов и разрозненного оборудования.

По заявлению Zeiss, использование достижений в области голографии и микрооптики позволяет снизить нагрузку на авиастроителей и поставщиков первого уровня, которым необходимо расширять функциональность дисплеев, не увеличивая при этом массу оборудования и не требуя дополнительного пространства. Управление светом и его направление на микроскопическом уровне позволяют интегрировать оптические функции непосредственно в прозрачные поверхности, создавая

более компактные, эффективные и интуитивно понятные дисплеи.

Архитектура HUD от Zeiss представляет собой альтернативу системам индикации, уже выпускаемым такими компаниями, как Collins, Honeywell, Thales, Elbit и Garmin. Новичок на рынке утверждает, что в основе «традиционных систем» лежат сложные оптические схемы, которые могут ограничивать поле зрения и усложнять процесс интеграции оборудования.

Система HUD от немецкой группы отличается широким полем зрения, что повышает ситуационную осведомлённость пилотов за счет прямой проекции критически важной полётной и навигационной информации. Технология позволяет пилотам не отрывать взгляд от внешнего пространства и не переводить его на приборы в кабине, способствуя более безопасному, быстрому и интуитивному принятию решений на ответственных этапах полёта. При этом отпадает необходимость в громоздких проекторах, характерных для традиционных HUD. Результатом становится значительно более лёгкое и компактное решение, обеспечивающее широкое поле зрения и высокие оптические характеристики, а также упрощающее интеграцию в кабину и снижающее энергопотребление.

Для салонов бизнес-джетов Zeiss предлагает выводить интегрированную информацию на прозрачные поверхности, такие как иллюминаторы или перегородки между зонами салона. По данным компании, технология ProSight расширит возможности информирования и развлечения пассажиров, а также улучшит общий дизайн салона.



Два самолёта, переоборудованные Duncan Aviation, получили Elite Wings Business Aviation Design Awards

Два самолёта заказчиков, переоборудованные командой Duncan Aviation, получили высшие награды на церемонии вручения наград Elite Wings Business Aviation Design Awards 2026, что является признанием способности компании воплотить видение каждого владельца в самолёт.

Ливрея Gulfstream G-IV «G-IV Speed In Motion» получил награду за внешнюю окраску, а модернизация Bombardier Challenger CL-350 «Clean & Modern CL-350» получила награду в категории бизнес-джетов среднего размера.

Это признание подчёркивает способность Duncan Aviation помогать владельцам воплощать своё видение в самолёты с индивидуальными требованиями, демонстрирующие исключительный творческий подход, мастерство и технические знания.



EXTERIOR LIVERY



MIDSIZE CATEGORY



Ливрея Gulfstream G-IV, удостоенная награды за внешний вид, была создана для того, чтобы передать ощущение скорости и движения, даже когда бизнес-джет стоит на месте. Вдохновлённый спортивными автомобилями, самолёт украшен яркими угловыми полосами, поднимающимися от носа к хвосту, создавая визуальный эффект воздушного потока, движущегося вдоль фюзеляжа. Результатом стала чистая, современная, эффективная ливрея, отражающая страсть владельца к скорости и неповторимому дизайну. Готовый самолёт привлекает внимание на стоянке, отражая при этом очень индивидуальную эстетику дизайна.

Challenger 350, победивший в категории самолётов среднего размера, был завершён после комплексной внутренней и внешней реконструкции. Проект включал полную внешнюю отделку и перекраску, а также полную трансформацию салона. Внутри самолёта команда Duncan Aviation Design сохранила существующую деревянную отделку, переосмыслив при этом остальную часть салона с чистой современной эстетикой. Двухцветные кожаные сиденья, черная французская строчка, перфорированные вставки, более тёмные кожаные вставки и индивидуальный чёрно-белый ковер помогли превратить салон из прежней бежево-коричневой палитры в более светлое и изысканное пространство. Модернизация позволила создать более светлый и уютный салон, который повышает комфорт пассажиров и в то же время предоставляет владельцу более современную обстановку в самолёте.

Внешний вид Challenger 350 также был спроектирован так, чтобы сделать смелое заявление. Светящаяся белая жемчужная ливрея струится по фюзеляжу, а более тёмные элементы хвоста, тщательно расположенные полосы, детали двигателя и чёткие бело-синие полосы на крыле создают динамичный, выставочный образ.

Оба отмеченных наградами самолёта были переоборудованы на предприятии полного обслуживания Duncan Aviation в Прово, штат Юта, но отражают то, что последовательно происходит на всех объектах компании с полным спектром услуг, где клиенты могут выполнять проекты по техническому обслуживанию, покраске, внутреннему ремонту, авионике, инжинирингу и доработке под одной крышей, упрощая сложные проекты модернизации самолётов за счёт скоординированного комплексного опыта.

В городах чемпионата мира наблюдался подъём, хотя общий трафик снизился

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 30-й неделе (20-26 июля) глобальная активность бизнес-джетов сократилась на 1,8% в годовом исчислении, что стало вторым случаем в этом году, когда наблюдается последовательное снижение (наряду с 4-й и 5-й неделями), и девятой неделей снижения активности в годовом исчислении с начала года.

Трафик с начала года по 26 июля был на 3,5% выше, чем в прошлом году, что на 0,7% больше по сравнению с тенденцией для тех же дат в 2025 году по сравнению с 2024 годом.

	YOY			
	W30 '26 vs '25	July MTD '26 vs '25	YTD '26 vs '25	YTD
North America	(1.2%)	3.0%	4.8%	
Europe	(0.4%)	(3.9%)	0.9%	
South America	12.4%	(4.3%)	3.7%	
Asia	(11.8%)	(8.7%)	3.2%	
Middle East	(15.6%)	(6.6%)	(18.2%)	
Africa	5.9%	12.1%	2.1%	
Global	(1.8%)	0.5%	3.5%	

Динамика глобального трафика бизнес-джетов с начала года (с 1 января по 26 июля)

Aircraft Certification	Departures	vs 1Y ago: Departures
Part 91 / Non Commercial	1,060,470	0.7%
Commercial/ CAT / Part 135	740,324	3.4%
Part 91K / Fractional Ownership	452,115	10.6%

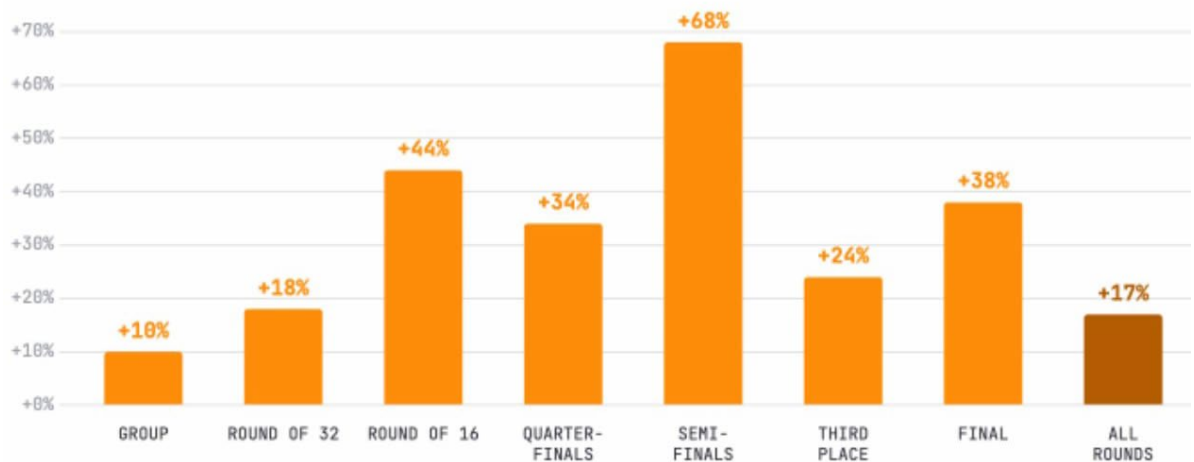
Динамика глобального трафика бизнес-джетов с начала года (1 января – 26 июля) по типам операций

На прошлой неделе лидирующие позиции заняли Южная Америка и Африка, на которые в совокупности пришлось 4% мирового трафика. При этом активность в Южной Америке на 30-й неделе увеличилась на 12,4%, а в Африке – на 5,9%.

Анализ событий: Матчи плей-офф стали причиной самого большого роста трафика бизнес-джетов на чемпионате мира по футболу 2026 года

В этом выпуске анализа событий рассматривается интенсивность движения бизнес-джетов во время Чемпионата мира по футболу 2026 года.

Активность бизнес-джетов в 16 городах-хозяевах турнира неуклонно росла по мере продвижения турнира от группового этапа к финалу, при этом наиболее резкие всплески наблюдались в период главных матчей плей-офф и по утрам после них.



*Business jet movements surge is the arrivals and departures for each host city on match related days (day before, day of, and day after match) compared against the same dates last year

Количество рейсов бизнес-джетов (прилёт и вылет) резко возрастает* в зависимости от раунда турнира

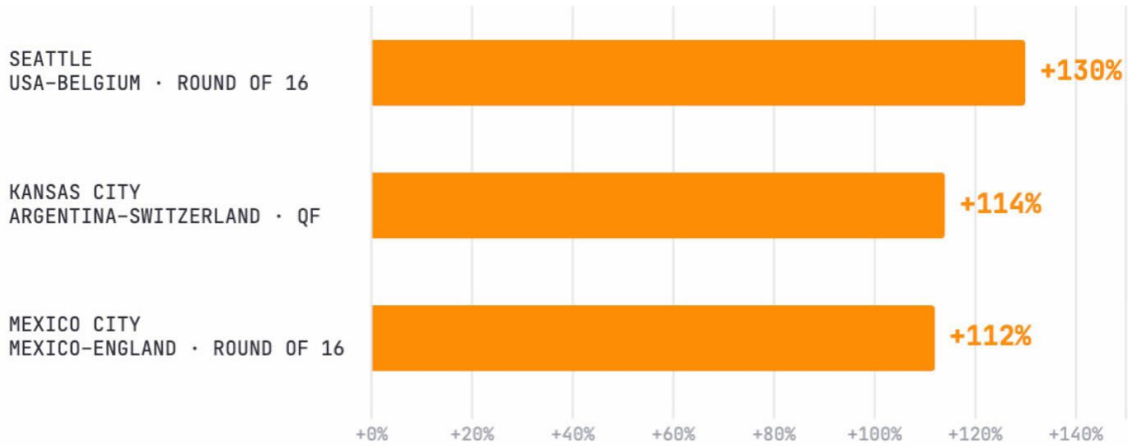
Несколько важных замечаний, на которые следует обратить внимание:

- В 16 городах-организаторах матчей количество операций бизнес-джетов (прилёт и вылет) в дни, связанные с матчами (за день до, в день матча и на следующий день), было на 17% выше, чем в аналогичные даты годом ранее.
- По мере продвижения турнира этот показатель возрастал: +10% на групповом этапе, +44% к 16-му туру, +68% к двум полуфиналам, а к финалу он составил +38%.
- Наибольший рост в отдельных городах наблюдался во время самых важных матчей: в Сياتле на 130% во время матча 1/16 финала США – Бельгия, в Канзас-Сити на 114% во время четвертьфинала Аргентина – Швейцария и в Мехико на 112% во время матча 1/16 финала Мексика – Англия.

Анализ эффективности по регионам

Северная Америка

Североамериканский рынок на прошлой неделе сократился на 1,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, при этом в США снижение составило 1,1%. Среди ведущих штатов США Техас был единственным штатом, где не наблюдалось



Самые большие скачки трафика бизнес-джетов (прилёт и вылет)

снижения, хотя рост составил всего 0,4%, в Калифорнии трафик сократился на 4,5%, а количество рейсов из аэропортов Флориды сократилось на 6,9%.

Departure City	Departures	vs 1Y ago: Departures
New York	11,198	12.7%
Los Angeles (US-CA)	6,619	0.1%
Chicago	4,631	-2.2%
Dallas (US-TX)	4,142	5.2%
Houston (US-TX)	3,911	5.7%
San Francisco (US-CA)	3,700	10.4%
Atlanta (US-GA)	3,496	10.4%
Las Vegas (US-NV)	3,055	14.6%
Washington (US-DC)	3,008	8.2%
Miami (US-FL)	2,649	15.3%

Трафик бизнес-джетов в крупнейших городах США с 1 по 26 июля

Европа

Активность бизнес-джетов в Европе сокращается ещё одну неделю подряд, что стало шестой неделей подряд снижения в годовом исчислении, при этом на 30-й неделе снижение составило 0,4%. В ведущих европейских странах наблюдалась разнонаправленная динамика: Швейцария лидировала с ростом на 11,9% в годовом исчислении, в Италии количество рейсов бизнес-джетов осталось на прежнем

уровне, в то время как в Великобритании оно снизилось на 0,5%, во Франции – на 3,0%, а в Германии – на 14,7%.

Departure City	Departures	vs 1Y ago: Departures
London (GB)	4,749	-4.6%
Nice	2,408	-0.2%
Paris (FR)	2,316	1.0%
Milan (IT)	1,558	-4.2%
Olbia (SS)	1,411	0.6%
Geneva (CH)	1,267	1.5%
Ibiza	1,212	-3.3%
Madrid (ES)	966	8.5%
Athens (GR)	925	0.4%
Zurich	908	1.1%

Рейсы бизнес-джетов по Европе в крупнейших городах с 1 по 26 июля

Остальной мир

Трафик бизнес-джетов за пределами Европы и Северной Америки в общем снизился на 2,8%, при этом тенденции различались по регионам. Южная Америка и Африка стали двумя регионами, показавшими уверенный рост, на 12,4% и 5,9% соответственно. С другой стороны, Азия и Ближний Восток столкнулись с трудностями, снизившись на 11,8% и 15,6% соответственно.

Departure City	Departures	vs 1Y ago: Departures
Istanbul	1,243	-9.7%
São Paulo	1,207	1.8%
Mexico City	1,075	-8.2%
Bodrum	745	-6.1%
Monterrey	609	-17.1%
Nassau (BS)	536	-9.5%
Rio De Janeiro	409	0.7%
Belo Horizonte	383	17.5%
Ankara	369	1.1%
São Roque	353	1.1%

Рейсы бизнес-джетов в крупнейших городах остального мира (1-26 июля)



Ник Косински, аналитик WINGX, комментирует: «На 30-й неделе наблюдалось очередное снижение трафика по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что стало вторым случаем в этом году, когда мы наблюдаем сокращение в течение нескольких недель подряд, хотя в целом с начала года активность остаётся высокой. Как мы и предполагали, чемпионат мира по футболу вызвал резкий рост рейсов бизнес-джетов в городах-организаторах: общий рост за время проведения турнира составил 17%, а только финальный матч показал увеличение на 38% в аэропортах Нью-Йоркской агломерации».

IADA: вторичный рынок деловой авиации стабилизировался на высоком уровне

Согласно отчёту Международной ассоциации авиадилеров (IADA) за второй квартал 2026 года, количество сделок с деловыми воздушными судами увеличилось на 21% в годовом исчислении и составило 746 за первые шесть месяцев 2026 года.

В целом, отчёт показывает, что в течение первой половины года вторичный рынок деловой авиации оставался здоровым, чему способствовали высокий спрос со стороны покупателей, ограниченные запасы и сохраняющаяся уверенность среди дилеров и брокеров.

«Первая половина 2026 года демонстрирует, что рынок подержанных деловых самолётов продолжает показывать замечательные результаты», - сказал Лу Сено, исполнительный директор IADA. «Спрос остаётся высоким, активность по сделкам даже опережает прошлогодние показатели, и наши члены продолжают выражать уверенность в рынке, несмотря на сохраняющуюся глобальную неопределённость».

На вопрос о том, улучшается ли, стабилизируется или поменяется ли прогноз на 12 месяцев, вплоть до первой половины 2027 года, члены IADA ответили, что рынок на следующий год очень стабилен и движется к улучшению.

«Ограниченное предложение высококачественных самолётов поддерживает оценки и смещает рычаги переговоров в сторону продавцов», - добавил Сено. «На рынке, где возможности часто требуют быстрых решений и экспертной консультации, аккредитованные дилеры IADA и сертифицированные брокеры предоставляют покупателям и продавцам опыт, прозрачность и доверительные

отношения, необходимые для достижения успешных результатов».

Аккредитованные дилеры IADA сообщили, что в первой половине 2026 года было заключено 536 соглашений о приобретении самолётов, что на 8% больше, чем за аналогичный период годом ранее. Дилеры также приобрели 118 самолётов, что на 87% больше, чем годом ранее, и вдвое больше, чем в первой половине 2024 года. IADA заявила, что это отражает высокую уверенность дилеров и готовность вкладывать капитал в условиях ограниченного предложения самолётов.

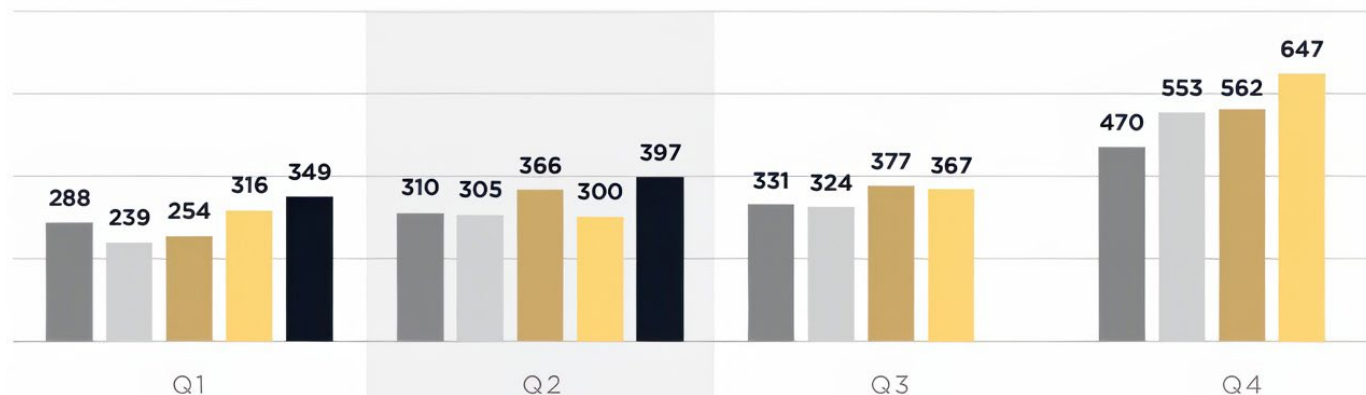
Тем временем, во втором квартале дилеры заключили 238 эксклюзивных соглашений о продаже самолётов, поддерживая стабильный темп, который практически не менялся в течение последних семи кварталов.

В то же время цены оставались стабильными. IADA сообщила о 67 снижениях цен на самолёты в первом полугодии 2026 года, что на 11% меньше, чем в предыдущем году, и является наименьшим числом снижений с тех пор, как ассоциация начала отслеживать этот показатель в 2023 году.

В отчёте делается вывод, что ограниченная доступность новых, хорошо оснащённых самолётов остаётся определяющей характеристикой рынка. Длительное время ожидания поставок от производителей, продолжающееся применение 100% ускоренной амортизации в США, приемлемые условия финансирования и здоровые мировые фондовые рынки поддерживают спрос при ограниченном предложении.

TOTAL CLOSED DEALS BY QUARTER

● 2022 ● 2023 ● 2024 ● 2025 ● 2026



Респонденты опроса указали, что запасы высококачественных поддержанных самолётов остаются на исторически низком уровне почти во всех категориях, особенно среди новых средне- и крупногабаритных бизнес-джетов.

Марк Бирден, старший вице-президент и руководитель отдела банковской поддержки в First American Equipment Finance, заявил: «Рыночные условия остаются благоприятными для продавцов, поскольку спрос превышает предложение благодаря сильным показателям фондового рынка, благоприятному налоговому режиму, конкурентоспособным ставкам финансирования, а также значительному увеличению сроков поставки новых самолётов от производителей. Уровень запасов поддержанных самолётов находится на рекордно низком уровне, что означает, что покупателям необходимо действовать быстро и быть готовыми заплатить надбавку, если они хотят совершить сделку».

Члены IADA оценили текущий рынок продаж деловых воздушных судов на 3,45 балла по пятибалльной шкале, что немного ниже показателя 3,55 в первом квартале, но выше показателя 3,07 во втором квартале 2025 года.

Участники опроса назвали несколько факторов, поддерживающих сохранение устойчивости рынка, в том числе: высокий спрос в США, обусловленный 100% ускоренной амортизацией, здоровые фондовые рынки, длительные сроки поставки новых самолётов и приемлемые условия финансирования.

Респонденты также отметили сохраняющиеся препятствия, включая геополитическую неопределённость, тарифы, ограничения мощностей по ТОиР, а также сохраняющиеся проблемы с цепочками поставок.

Опрос IADA показывает, что за последний год рынок постепенно сместился в сторону продавцов. Индекс покупатель-продавец ассоциации снизился до 2,74, самого низкого уровня за 2,5 года, что

указывает на то, что продавцы всё больше обладают рычагами влияния на переговорах, поскольку доступные запасы остаются дефицитными, заявила ассоциация.

Респонденты опроса ожидают, что цены останутся стабильными или немного вырастут в течение следующих шести месяцев, особенно для более крупных категорий самолётов. Почти две трети респондентов ожидают дальнейшего повышения цен на крупные самолёты.

WHO IS DRIVING TODAY'S MARKET

Based on survey responses where participants chose from a 1-5 scale, where 1 indicates sellers and 5 indicates buyers.



Argus: в первом полугодии наблюдается рост глобальной активности деловой авиации

Согласно отчету Argus International за первое полугодие 2026 года, глобальная активность бизнес-джетов в мире выросла на 4,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В Северной Америке рост составил 3,5%, достигнув самого высокого уровня за последние четыре года. В Европе за первые шесть месяцев года активность увеличилась на 1,6%.

«Деловая авиация демонстрирует множество признаков того, что это сильная и растущая отрасль в глобальном масштабе», - отметил Трэвис Кун, старший вице-президент Argus International по программному обеспечению. «Безусловно, существуют определённые поводы для беспокойства, ситуация может измениться, но, подводя итоги первой половины 2026 года, мы находимся в наилучшем из возможных положений».

В Северной Америке, на долю которой пришлось 65% мирового объёма полётов деловой авиации за этот период, рост наблюдался во всех сегментах: чартерных перевозках, долевым владении и частных полётах. Кроме того, положительная динамика была зафиксирована в трёх из четырёх категорий воздушных судов: турбовинтовых самолётах, а также лёгких и средних бизнес-джетах. Единственным сегментом, показавшим снижение, стали крупноразмерные самолёты – их активность сократилась на 1,8%.

Самым быстрорастущим сегментом стало доленое владение – рост на 11,7% и увеличение трафика на 38808 полётов по сравнению с прошлым годом. Объём чартерных рейсов вырос на 3,1%. Частные

полёты, хотя и обеспечили наибольшую долю в общем объёме активности (42,9%), продемонстрировали лишь незначительный рост – на 0,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Наиболее заметный рост активности в Северной Америке в первом полугодии показали лёгкие бизнес-джеты (+6,1%). За ними следуют турбовинтовые самолёты (+4,3%) и средние джеты (+3,2%). В целом, в первом полугодии в Северной Америке было зафиксировано 1,77 млн рейсов бизнес-джетов. Для сравнения: в аналогичные периоды прошлых лет этот показатель составлял 1,71 млн (в 2025 г.), 1,68 млн (в 2024 г.) и 1,73 млн (в 2023 г.). Результат первой половины текущего года оказался на 15,4% выше показателя 2019 года.

В Европе после вялого старта в январе во втором квартале наблюдалось восстановление лётной активности. Это также компенсировало спад, наблюдавшийся в первом полугодии 2025 года.

В мировом масштабе рост трафика отмечался на протяжении всех шести месяцев, а общее число вылетов бизнес-джетов достигло 2,44 млн. После

США наибольшую долю трафика среди стран заняла Канада – 4,8%, а на европейские страны пришлось – 14,3%. Мальдивы замыкают ТОП-20 с 7638 вылетами.

Тем не менее, Argus с осторожностью оценивает перспективы на оставшуюся часть года, указывая на такие проблемы, как рост цен на авиатопливо и геополитические факторы. По мнению аналитиков, именно это «во многом определяют итоговые результаты 2026 года». Тем не менее, Argus прогнозирует рост активности в Северной Америке во втором полугодии на 2,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

«Все признаки указывают на позитивные результаты во втором полугодии, однако мы будем внимательно следить за активностью в сегменте крупногабаритных бизнес-джетов и за глобальным трафиком, поскольку эти факторы могут негативно повлиять на рынок, демонстрирующий в остальном уверенную динамику», - заключил Кун.

[2026 MID YEAR BUSINESS AVIATION REVIEW](#)



Аналитики отмечают позитивную динамику рынка деловой авиации, несмотря на неопределённость

Сектор деловой авиации продолжает демонстрировать устойчивость перед лицом возможных негативных факторов, и отраслевые аналитики, участвовавшие в вебинаре компании JetNet, сошлись во мнении, что эта тенденция, вероятно, сохранится в обозримом будущем. В то же время эксперты предупредили, что какое-либо значительное событие может нарушить этот позитивный ход развития.

За последние несколько месяцев произошло немало событий, способных дестабилизировать ры-

нок – от блокировки судоходных путей до угрозы войны с Ираном, отметил управляющий директор AeroDynamic Advisory Ричард Абулафия. «Ситуация ужасающая, но экономика чувствует себя хорошо», - прокомментировал он.

Хотя на прошлой неделе цены на топливо вновь превысили отметку в \$100 за баррель, что, безусловно, «не радует». Абулафия добавил: «Существует довольно тесная корреляция между ростом цен на топливо и спросом на высококласные бизнес-джеты, поскольку многие клиенты – это либо добы-

вающие компании, либо структуры, базирующиеся в странах с богатыми природными ресурсами».

Абулафия пришел к выводу, что отрасль скорее выигрывает от текущих условий, чем страдает от них. «Единственная проблема, вызванная этими геополитическими потрясениями, касается сферы производства: ситуация значительно усложняется для тех, кто работает в гражданском сегменте авиапрома», - сказал он. Однако, по его мнению, производственные трудности и огромные очереди на поставку авиатехники представляют большую угрозу для коммерческих авиаперевозчиков, поскольку там ценовые показатели не столь высоки. «Если геополитическая ситуация и обернется какими-то негативными последствиями, я не думаю, что это затронет нас», - отметил он, говоря о деловой авиации.

Отвечая на вопрос модератора, управляющего директора WingX Ричарда Кое, об инфляции и процентных ставках, Абулафия заявил, что эти факторы, как ни странно, привели к росту спроса на услуги деловой авиации. Рост корпоративных прибылей и высокие показатели фондовых рынков, особенно в технологическом секторе, стимулировали развитие отрасли. Впрочем, эксперт признал: хотя цена в \$100 за баррель топлива не является катастрофической, если она достигнет \$150, «тогда и поговорим». То же касается и процентных ставок. «Не хотелось бы достичь критической точки, когда все показатели внезапно станут удручающими, а отрасль окажется в тяжёлом положении. Но здесь и сейчас ситуация вполне управляема и даже благоприятна», - заключил он.



Билл Остров, менеджер по анализу рынка в компании Global Jet Capital, согласился с этим мнением. «Первый квартал был весьма успешным, несмотря на наличие тревожных сигналов», - отметил он. «В целом ситуация оставалась довольно стабильной. Основное беспокойство вызывает неопределённость в отношении геополитических проблем – конфликта на Ближнем Востоке и всё ещё нерешённых торговых споров. Нас настораживает обострение геополитической напряженности. Си-

туация кажется благополучной, пока внезапно не происходит сбой».

В то же время Билл Остров подчеркнул, что рынок сохраняет стабильность, а возникающие проблемы «так и не переросли в серьезные кризисы, поэтому есть надежда, что эта тенденция сохранится». Он напомнил, что в своё время опасения по поводу введения таможенных пошлин создавали напряжённость, побуждая покупателей совершать

сделки заранее, чтобы избежать дополнительных расходов. «Люди волновались, но в конечном счёте это не оказало существенного влияния», - отметил Остров. «Отчасти это объясняется тем, что наиболее жёсткие тарифы были несколько смягчены и не дали ожидаемого негативного эффекта. Но я также считаю, что решающую роль сыграла устойчивость наших рынков. На эти активы сохраняется высокий спрос: полёты на бизнес-джетах остаются привлекательными для тех, кто может себе это позволить».

Кевин Шваб, менеджер по стратегическому планированию в Honeywell Aerospace, согласился с тем, что отрасль сохраняет стабильность, однако выразил «некоторый скептицизм относительно того, как долго это может продолжаться... Не приведёт ли это в какой-то момент к негативным последствиям для компаний и снижению спроса на услуги бизнес-авиации?»

Хотя он и учитывает эти факторы риска, компания Honeywell пока не наблюдает признаков негативного влияния. «В текущем году мы видим очень хорошие показатели поставок новых воздушных судов. Спрос на поддержанные самолёты ещё выше, а интенсивность полётов остается высокой. Мы ожидаем, что эта тенденция сохранится до конца 2026 года».

Определённый скептицизм, обусловленный состоянием экономики, сохраняется, добавил Кевин Шваб, но «пока мы не видим никаких признаков ухудшения ситуации, поэтому наш прогноз для сектора бизнес-авиации остаётся весьма оптимистичным».



Самолёт недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Авиатех Л-145 «Айрис»**

Год выпуска: **2023 г.**

Место съёмки: **июнь 2026 года, Penza (Sosnovka) - XWPO, Russia**



Фото: Дмитрий Петрович